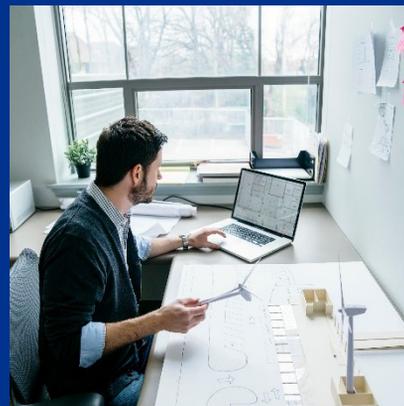


Ref. 15.473

Seleccionamos para empresa especializada en el sector energético:

Asesor/a Técnico Comercial



El cargo:

Será responsable de la ejecución y el desarrollo comercial de los productos y servicios ofrecidos por la organización. Asimismo, gestionará relaciones estratégicas con clientes para impulsar el crecimiento de las ventas. Generará y expandirá la cartera de clientes del sector; se capacitará e informará sobre los productos ofertados y realizará acciones de marketing; asegurando la satisfacción del cliente y posicionando a la empresa como referente en el mercado local y regional.

La posición requiere poseer a disposición vehículo propio y disponibilidad para viajar al exterior del país.

La persona seleccionada se desempeñará en modalidad híbrida – *full time*.

Conocimientos técnicos:

- Se requiere mínimo 2 años de experiencia en áreas de ventas, valorándose en el área de Software, Energía, Sector Automotriz.
- Se valorará formación en Informática, Telecomunicaciones, Electrónica, Administración de Empresas, Ciencia de Datos o similar.
- Se valorará manejo de Excel (avanzado), CRM y conocimientos en SQL. •Se valorará manejo intermedio del idioma inglés.

Competencias personales:

- Organización y planificación
- Orientación al cliente
- Orientación a resultados
- Capacidad de análisis
- Negociación
- Comunicación y relacionamiento interpersonal

Llamado abierto a personas con discapacidad de acuerdo con lo previsto en la ley N° 19.691.

[Postulate al cargo aquí](#)