

Venture Capital en Argentina

Q4 2021 | Enero 2022

Índice

| Prologo | |
|---------|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |



Prólogo

Bienvenido a la edición del cuarto trimestre de 2021 de Venture Capital Argentina, el informe trimestral de KPMG Deal Advisory que destaca las principales tendencias, desafíos y oportunidades que enfrenta el Capital de Riesgo en Argentina, la región y el mundo.

En esta edición compartimos los aspectos más destacados del mercado de Venture Capital en 2021, además de discutir las tendencias globales y regionales.

Esperamos que encuentre información relevante para la toma de decisiones. Si desea discutir alguno de los resultados con más detalle, puede comunicarse con nosotros.

Atentamente,



Federico Díaz Ascuénaga Head de M&A – Deal Advisory en Argentina +54 11 4316 5745 federicodiaz@kpmg.com.ar



Andrea Oteiza
Socia a cargo de Deal Advisory
en Argentina
+54 11 4891 5669
aoteiza@kpmg.com.ar



Tendencias en Argentina y globales

A pesar de la inestabilidad política y económica en la que vive Argentina, el desarrollo del ecosistema de startups y Venture Capital tuvo un desempeño extraordinario en 2021.

Las rondas A en adelante de startups con fundadores argentinos sumaron 27 series de financiamiento por más de 2.100 millones de dólares. Si bien medido en cantidad de operaciones, el liderazgo está dado por las rondas A con 14 transacciones, las etapas de expansión (C y D en adelante) concentran los mayores flujos de inversión, logrando captar más del 85 % del total de fondos recaudados.

Si consideramos operaciones con SPACs y operaciones de venta a estratégicos o *exits* (por ejemplo la compra de Auth0 por parte de OKTA), el monto total obtenido por empresas argentinas en 2021 es de más de 9 mil millones de dólares.

Panorama global del Venture Capital

2021 fue un año excepcional para el mercado global de capital de riesgo, con máximos históricos en la cantidad de transacciones y en los montos involucrados. Esto se observó tanto en Venture Capital como en Corporate Venture Capital. A pesar de que las sucesivas variantes de COVID-19 generaron nuevas restricciones de circulación durante la segunda mitad del año, la inversión de capital de riesgo en el cuarto trimestre de 2021 se mantuvo alta, impulsada por una sólida inversión en América y Europa.

En vistas de 2022, se espera que la inversión de capital de riesgo a nivel mundial siga siendo alta dada la gran cantidad de *dry powder* disponible en el mercado, la participación continua de inversores no tradicionales y la evolución de los mercados de Venture Capital en jurisdicciones menos desarrolladas como América del Sur. Si bien se espera que la actividad de IPOs desacelere el ritmo frenético observado en 2021, el consenso acerca de este mercado es que se mantenga sólido.

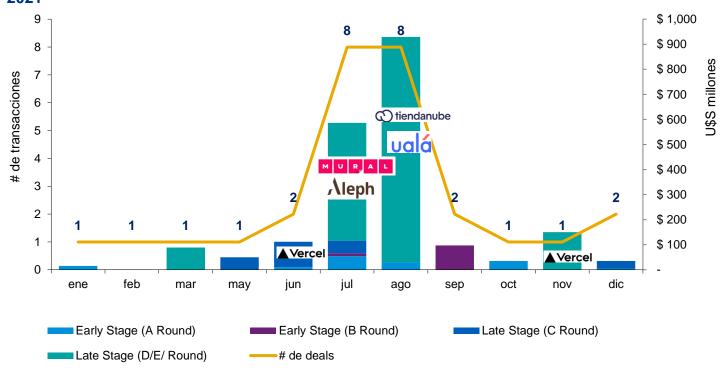
Por último, se espera que las inversiones de capital de riesgo alineadas con ESG crezcan a medida que las empresas y los inversores prioricen esta temática.



financiamiento a nivel global en 2021.

Evolución de rondas en Argentina en 2021

Monto y número de transacciones por mes - Series A en adelante - Argentina 2021



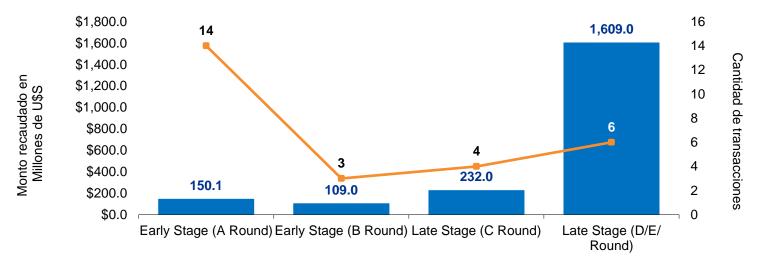
Fuente: Elaboración propia en base a información de mercado.

El año 2021 tuvo un desempeño muy destacable para el Venture Capital en Argentina, en el que las rondas de financiamiento se concentraron en los meses de julio y agosto.

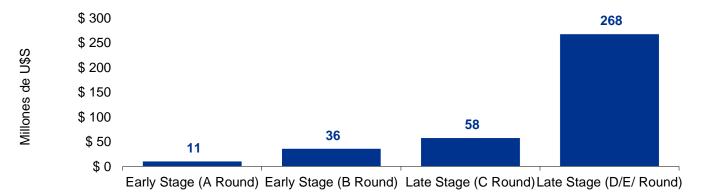
Se excluyen del gráfico las transacciones de Satellogic (julio) por ser una transacción SPAC y la operación de M&A de Auth0 por U\$S 6.500 millones (octubre).

Series de financiamiento en Argentina en 2021

Argentina - Enero a Diciembre de 2021



Monto promedio por serie de financiamiento Argentina - 2021

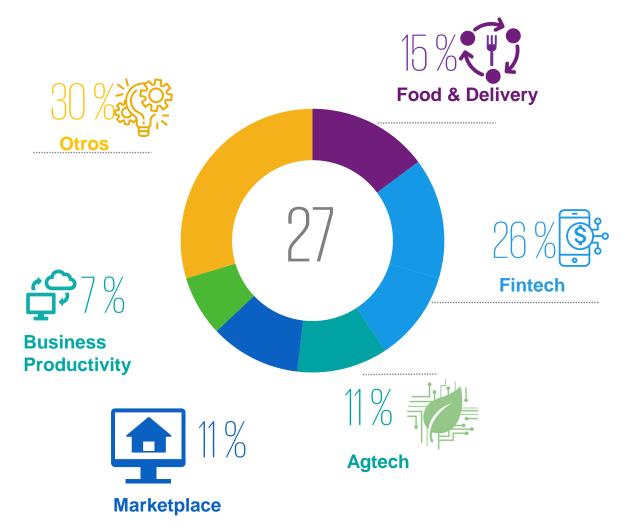


Las rondas A en adelante de startups con fundadores argentinos totalizaron 27 series de financiamiento por más de U\$S 2.100 millones.

Los montos extraordinarios obtenidos en las rondas más avanzadas de expansión consolidaron el surgimiento de los nuevos unicornios argentinos.

Asimismo, las series de etapas tempranas han mostrado en 2021 montos muy significativos, alineados con valores observados en países desarrollados.

Series A en adelante por sector 2021 Argentina



El sector Fintech se destaca como el más activo en las rondas de financiamiento con el 26 % del total de las operaciones.

Es destacable que 3 de las rondas de financiamiento del sector Fintech corresponden a Startups enfocadas en Blockchain.

Inversores activos en Argentina 2021

OGlocal. Combinator Λ L ΛΥΛ VC FJ LABS TIGERGLOBAL Serie GRIDX temprana GENERAL (C) CATALYST EΓ **SP**ventures monashees+ NVESTORS **Draper Cygnus** Etapas AGREGA PARTNERS **GLOBANT** KaszeK **b**(bostVC Serie B **■ DIGITAL CURRENCY** >Nxtp.Labs **GROUP** BID LAS **Draper Cygnus KaszeK** GLOBANT expansión Serie mercado libre Fund **TIGERGLOBAL** Etapas de Serie D/E.. CAPITAL **GG**\ G/ **PARTNERS** Capital Partners Tencent 腾讯 SoftBank Lightspeed Latin America

La tabla muestra algunos de los fondos de Venture Capital locales, regionales y globales que han participado en rondas de Startups argentinas durante 2021.

Se incluye la participación de fondos en follow-on. En muchos casos, los Venture Capital enfocados en etapas tempranas acompañaron en las etapas sucesivas.

Principales rondas de financiamiento en Argentina 2021

| Compañía | Etapa | Monto ronda (U\$S miles) | Fecha Anuncio Inversores | Sector | Fundación |
|------------------------|----------------------------|-----------------------------|--|---------------------------|-----------|
| CookUnity | Early Stage (A Round) | \$ 15.500 | 13-ene-21 Fuel Venture Capital | Food & Delivery | 2018 |
| Michroma | Pre-Seed | \$ 500 | 17-ene-21 Gridx | Biotech | 2019 |
| Ucrop.it | Early Stage (Seed) | \$ 1.100 | 28-ene-21 Closed Loop Partners; The Yield Lab; Yugen Partners | Agtech | 2015 |
| Coderhouse | Early Stage (Seed) | \$ 500 | 29-ene-21 Y Combinator | Edtech | 2014 |
| Moova | Early Stage (A Round) | \$ 1.200 | 10-feb-21 Alaya Capital; FJ Labs; Kalei Ventures | Logistics | 2018 |
| Drixit Technologies | Early Stage (Seed) | \$ 1.500 | 08-mar-21 Globant Ventures; Grupo Murchison; Yavu | IoT / 4.0 | 2018 |
| Tienda Nube | Late Stage (D/E/ Round) | \$ 89.000 | 22-mar-21 Accel; Kaszek Ventures; Qualcomm; Thorntree Capital | Marketplace | 2010 |
| Wenance | Deuda / Otros | \$ 50.000 | 27-abr-21 Other | Fintech | 2014 |
| Pomelo | Early Stage (Seed) | \$ 9.000 | 12-may-21 Index Ventures; Monashees; NXTP Ventures; QED; SciFi | Fintech | 2021 |
| Digital House | Late Stage (C Round) | \$ 50.000 | 25-may-21 Globant Ventures; Kaszek Ventures; Mercado Libre Venture; Riverwood | Edtech | 2016 |
| Livepanel | Early Stage (Seed) | \$ 500 | 27-may-21 Ninety Upsilon Sigma | Big Data & Analitics | 2015 |
| Karvi | Early Stage (A Round) | \$ 10.000 | 10-jun-21 Perham Capital | Marketplace | 2018 |
| Vercel | Late Stage (C Round) | \$ 102.000 | 23-jun-21 GV (Alphabet-Google); Tiger Global Management | Software | 2015 |
| Epiliquid | Early Stage (Seed) | \$ 500 | 02-jul-21 Cites | Healthtech | 2020 |
| Auravant | Early Stage (Seed) | \$ 1.800 | 06-jul-21 Kamay Ventures; The Yield Lab | Agtech | 2017 |
| Satellogic | SPAC | \$ 274.000 | 06-jul-21 Softbank Latin America Fund | Telecomunications & Space | 2010 |
| Рорарр | Early Stage (Seed) | \$ 325 | 07-jul-21 | Food & Delivery | 2015 |
| Buenbit | Early Stage (A Round) | \$ 11.000 | 11-jul-21 FJ Labs; Libertus Capital | Blockchain | 2018 |
| Aleph Group | Late Stage (D/E/ Round) | \$ 470.000 | 13-jul-21 CVC Capital Partners | Adtech | 2005 |
| VU Security | Early Stage (B Round) | \$ 12.000 | 15-jul-21 Agrega Partners; Arfintech (asociado a NXTP); BID Lab; Globant Ventures; NXTP Ventures | Digital security | 2007 |
| Ucrop.it | Early Stage (Seed) | \$ 1.250 | 15-jul-21 Closed Loop Partners; The Yield Lab; Yugen Partners | Agtech | 2015 |
| Mural | Late Stage (C Round) | \$ 50.000 | 20-jul-21 Insight Venture Partners; Tiger Global Management | Business Productivity | 2011 |
| Frizata | Early Stage (A Round) | \$ 5.000 | 21-jul-21 Glocal; SP Ventures | Food & Delivery | 2019 |
| Lemon | Early Stage (A Round) | \$ 16.300 | 21-jul-21 Draper Cygnus; Grupo Supervielle VC; Kingsway Capital; Valor Capital | Fintech | 2020 |

Principales rondas de financiamiento en Argentina 2021

| Compañía | Etapa | Monto ronda (U\$S miles) | Fecha Anuncio Inversores | Sector | Fundación |
|-----------------------|--------------------------------|-----------------------------|--|-----------------------|-----------|
| Beeflow | Early Stage (A Round) | \$ 8.300 | 29-jul-21 Future Ventures; Gridx; Ospraie Ag Sciences; Vectr | Agtech | 2016 |
| Coderhouse | Early Stage (A Round) | \$ 13.500 | 29-jul-21 Monashees; Y Combinator | Edtech | 2014 |
| Tomorrow Foods | Early Stage (A Round) | \$ 3.000 | 04-ago-21 Gridx | Food & Delivery | 2018 |
| Exactly | Early Stage (A Round) | \$ 3.000 | 12-ago-21 Kaszek Ventures; Latitud; Newtopia Vencure Capital; Sur Ventures | Fintech | 2021 |
| Exactly | Early Stage (Seed) | \$ 3.000 | 13-ago-21 Kaszek Ventures; Newtopia Vencure Capital; NXTP Ventures; Sur Ventures | Fintech | 2021 |
| Uala | Late Stage (D/E/ Round) | \$ 350.000 | 13-ago-21 D1 Capital Partners; Softbank Latin America Fund; Tencent | Fintech | 2017 |
| Split | Late Stage (D/E/ Round) | \$ 50.000 | 17-ago-21 Accel; Lightspeed Venture Partners; Owl Rock | Business Productivity | 2015 |
| Tienda Nube | Late Stage (D/E/ Round) | \$ 500.000 | 17-ago-21 Insight Partners; Tiger Global Management | Marketplace | 2010 |
| Henry | Pre-Seed | \$ 300 | 25-ago-21 Y Combinator | Edtech | 2020 |
| ZoomAgri | Early Stage (A Round) | \$ 3.300 | 30-ago-21 Artesian; Glocal; GrainInnovate; SP Ventures | Agtech | 2017 |
| Osana Salud | Early Stage (A Round) | \$ 20.000 | 31-ago-21 General Catalyst; Preface Ventures; Quiet Capital | Healthtech | 2019 |
| Veritran | Early Stage (A Round) | N/A | 31-ago-21 Trivest Partners | Fintech | 2005 |
| Egg Education | Early Stage (Seed) | \$ 1.000 | 03-sep-21 Tim Draper / DraperCygnus | Edtech | 2015 |
| CookUnity | Early Stage (B Round) | \$ 47.000 | 09-sep-21 Insight Venture Partners | Food & Delivery | 2018 |
| Ripio | Early Stage (B Round) | \$ 50.000 | 20-sep-21 Amplo VC; Blockchain Digital Currency Group; Boost VC; Draper VC | Blockchain | 2013 |
| TurismoCity | Early Stage (Seed) | \$ 7.000 | 06-oct-21 Inversores Privados / Ventures / Otros | Travel and Leisure | 2014 |
| Auth0 | M&A and Control Transaction | \$ 6.500.000 | 13-oct-21 Okta | Digital security | 2013 |
| Pomelo | Early Stage (A Round) | \$ 35.000 | 21-oct-21 Box Group; FJ Labs; GreyHound; Index Ventures; Insight; Latitud; QED; SciFi; Sequoia; Tiger Global | Fintech | 2021 |
| Vercel | Late Stage (D/E/ Round) | \$ 150.000 | 23-nov-21 Accel; GGV Capital; GV (Alphabet-Google) | Software | 2015 |
| Enigma.art | Early Stage (Seed) | \$ 1.200 | 25-nov-21 Newtopia Vencure Capital; Riverwood | Marketplace | 2021 |
| Agrofy | Late Stage (C Round) | \$ 30.000 | 16-dic-21 Yara Growth Ventures | Agtech | 2015 |
| Agrotoken | Early Stage (A Round) | \$ 5.000 | 21-dic-21 Newtopia Vencure Capital; Xperiment | Blockchain | 2020 |

Potenciales futuros unicornios argentinos

Durante 2021, las compañías con fundadores argentinos que alcanzan una valoración de más de U\$S 1.000 crecieron de 5 a 11.

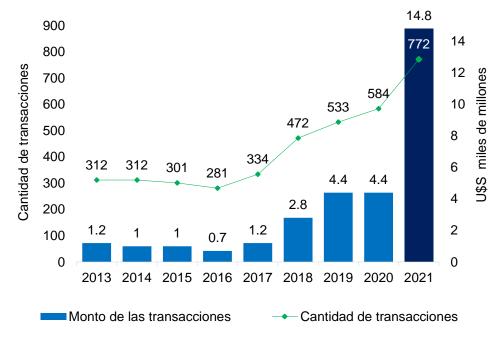
Se incorporaron al grupo Tiendanube, Ualá, Mural, Aleph, Vercel y Bitfarms.



Fuente: Elaboración propia en base a información de mercado..

Actividad de Venture Capital en América Latina

Actividad de Venture Capital en América Latina



América Latina – Inversores más activos en 2021 (por cantidad de transacciones)



Fuente: Pitchbook – Datos a Diciembre 2021

Las inversiones de Venture Capital en América Latina alcanzaron nuevos récords históricos.

En 2021, las Startups de la región lograron levantar financiamiento por U\$S 15.000 millones en 772 transacciones. Este monto supera el total de capital invertido en los 6 años anteriores sumados.

Fuente: Pitchbook - Datos a Diciembre 2021

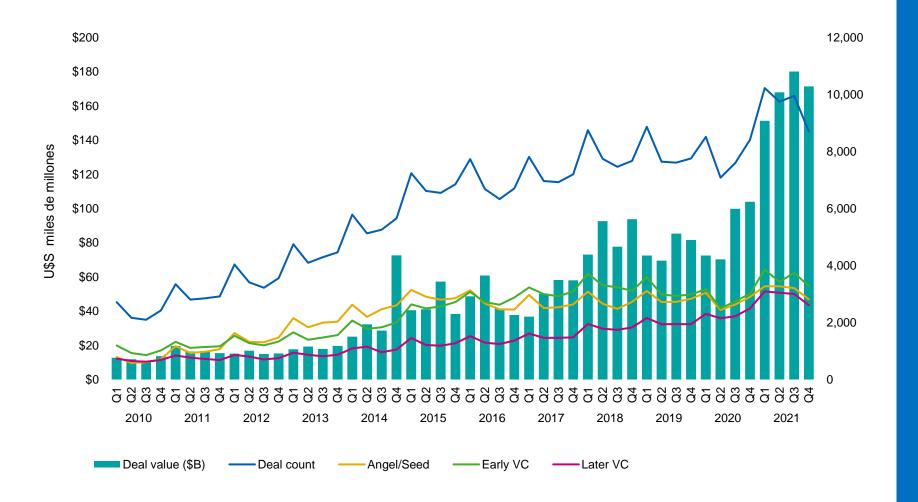
Fuente: Pitchbook - Datos a Diciembre 2021



A nivel mundial, en el cuarto trimestre de 2021, empresas respaldadas por Venture Capital recaudaron

U\$\$171.400 millones en 8.710 transacciones.

2021 concluye con cifras récord

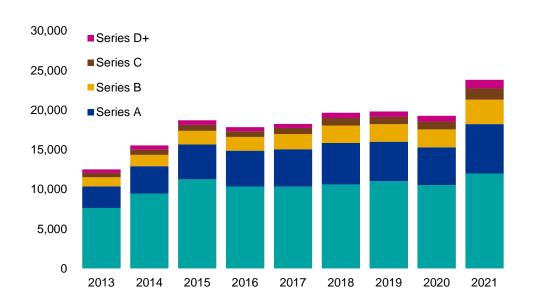


Después de un tercer trimestre récord, 2021 concluyó con el segundo trimestre individual más alto de inversión en Venture Capital de la década.

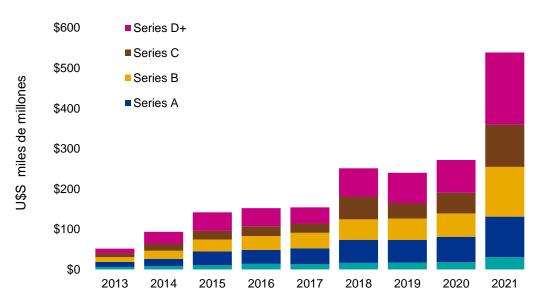
El volumen de financiación también registró máximos históricos de U\$S 671.000 millones, una suma ampliamente mayor que los máximos anuales observados al comienzo de la década.

Tendencia global por serie de financiamiento

Rondas de financiamiento por serie a nivel global - # de deals

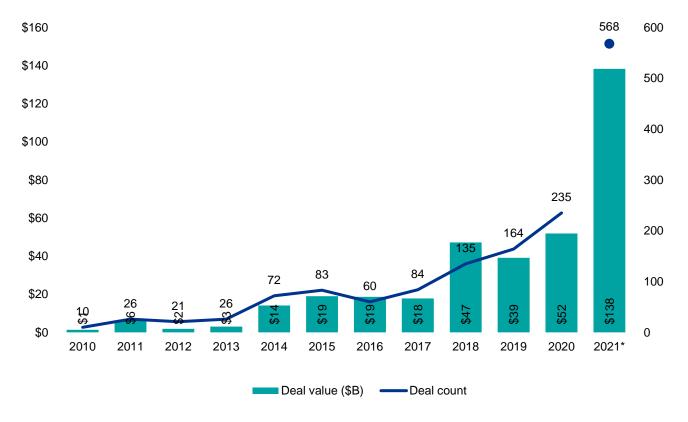


Rondas de financiamiento por serie a nivel global – por inversión en U\$S



2021 exhibe un nuevo récord tanto en volumen de transacciones cerradas como en valor de las rondas de financiamiento. El monto de inversión fue sustancialmente superior al mayor registro previo debido a un incremento muy significativo en los valores promedio de cada serie. En 2021 se observaron incrementos del 46 % en el valor promedio de las series seed / ángel y del 75 % tanto en etapas tempranas (A y B) como en las etapas de expansión o crecimiento.

Rondas de unicornios a nivel global



Fuente: Venture Pulse, Q4'21, Global Analysis of Venture Funding, KPMG Private Enterprise. *A 31 de diciembre de 2021.PitchBook, 19 de enero de 2022

Nota: PitchBook define la financiación de una empresa unicornio como una ronda de capital de riesgo que genera una valoración post-money de 1.000 millones de dólares o más. Estos no son necesariamente unicornios que tienen su primer ronda, ya que puede incluir rondas adicionales levantadas por unicornios, en la medida en que la valuación de las rondas adicionales mantenga la valoración de \$ 1 mil millones o más.

Se siguen creando nuevos unicornios a un ritmo significativo, lo que lleva a una notable concentración de capital de riesgo invertido en grandes empresas privadas existentes.

Los exits a nivel global también se mantienen en niveles extraordinarios, permitiendo que los fondos recaudados retornen a los Venture Capital y fomentando mayores tasas de inversión en el ecosistema.

KPMG Deal Advisory Argentina

Creamos soluciones innovadoras para ayudar a nuestros clientes a adaptarse a un entorno en constante disrupción.

Deal Advisory y Strategy - Contacto



Andrea Oteiza Socia a cargo de Deal Advisory aoteiza@kpmg.com.ar +54 11 4891 5669



Federico Díaz Ascuénaga Director – Head de M&A federicodiaz@kpmg.com.ar +54 11 4316 5745



Gabriel Taira Director Head de Corporate Finance



Ramiro Issac Director Corporate Finance -Valuations



Martín Sikic Director TS, Strategy – IyS



Gabriel Miyagi DirectorTS Restructuring



Martín Lopardo Director Infraestructura

Alcance y limitaciones

Limitaciones al uso

- La información contenida en el reporte ha sido obtenida de fuentes públicas. En la
 preparación de este documento, hemos confiado y asumido, sin una verificación
 independiente, en la precisión e integridad de la información disponible en dichas fuentes
 públicas o de las bases de datos contratadas por KPMG. La información incluida en este
 reporte ha sido presentada en buena fe, dentro del marco legal, KPMG no acepta ninguna
 responsabilidad en conexión con esta información.
- El documento tiene como intención primaria ser utilizado por KPMG, y solo debe ser distribuido individualmente a clientes.

Criterios de deal

Selección de transacciones Argentinas:

- Información relacionada con transacciones tiene como fuente primaria LAVCA, ARCAP, Pitchbook, Crounchbase, Mergermarket, entre otros.
- Adicionalmente, se han obtenido transacciones a partir de diferentes fuentes públicas incluyendo los *press releases* publicados por las compañías y noticias de acceso público.
- Deals cerrados con Startups Argentinas o cuyos fundadores sean argentinos.
- Deals fondeados por Venture Capital o inversores de riesgo.





kpmg.com

La información aquí contenida es de naturaleza general y no tiene el propósito de abordar las circunstancias de ningún individuo o entidad en particular. Aunque procuramos proveer información correcta y oportuna, no puede haber garantía de que dicha información sea correcta en la fecha que se reciba o que continuará siendo correcta en el futuro. No se deben tomar medidas en base a dicha información sin el debido asesoramiento profesional después de un estudio detallado de la situación en particular.

© 2022 KPMG, una sociedad argentina y firma miembro de la red de firmas miembro independientes de KPMG afiliadas a KPMG International Cooperative ("KPMG International"), una entidad suiza. Derechos reservados.

