

¿Qué hacemos en DEAL ADVISORY?

Acompañamos a las empresas en sus procesos de transformación, aportando soluciones personalizadas, innovadoras y de alto valor agregado que van desde el diseño de estrategias de crecimiento pasando por la evaluación de futuras acciones de expansión y restructuración, hasta la gestión de activos para maximizar su rendimiento, incorporando un enfoque integral y multidisciplinario a la toma de decisiones.





Enfoque orientado a las NECESIDADES DEL CLIENTE

Entendemos que las operaciones se han vuelto más complejas y requieren abarcar un mayor abanico de consideraciones (financieras, impositivas, comercial, mercado, legal, gestión de activos, etc.)



Nuestros clientes requieren saber el potencial crecimiento de una operación y las mejoras necesarias para crear valor a largo plazo. Necesitan conocer los riesgos y las oportunidades para tomar decisiones con convicción y rapidez.



Nuestros PILARES

ENTENDEMOS LA INDUSTRIA

Conocemos lo que las industrias requieren para lograr los objetivos a futuro a través del entendimiento de su modelo operativo.

APORTAMOS UNA PERSPECTIVA PROFUNDA E INTEGRAL

Unimos el conocimiento de la industria y sus funciones para proporcionar resultados enfocados en la solución.

PROVEEMOS SOLUCIONES AMPLIAS Y ESPECÍFICAS

Tenemos soporte funcional que acompaña en el diseño y ejecución de los planes para la creación de valor.

GESTIONAMOS CON UN ENFOQUE MULTIDISCIPLINARIO

Ejecutamos con la asistencia y participación de equipos multidisciplinarios que aportan su visión específica y global de la industria y del sector.

INTEGRAMOS LOS AVANCES DE LA TECNOLOGÍA

Utilizamos el enfoque de Data Analytics para la generación de métricas y flujos de trabajos que dan soporte en el control y monitoreo entre las unidades funcionales, así como la integración de presupuestos y creación de reportes de valor en tiempo real.











Nuestros SERVICIOS

potente visión de todos los riesgos y oportunidades y permite acompañar a nuestros clientes a tomar decisiones rápidas y seguras que posibiliten identificar tanto los retos como las posibles oportunidades de creación de valor.

CORPORATE FINANCE

Asesoramos en la elaboración de estrategias, planes y herramientas a utilizar en las operaciones de compra, venta y alianzas.

TRANSACTION SERVICES

Ayudamos a las empresas a preparase en las diversas transacciones y *deals* para dar el siguiente paso y obtener los mejores resultados.

STRATEGY

Diseñamos la estrategia más óptima a seguir para proporcionar soluciones adaptadas a las necesidades de la compañía durante su ciclo económico.

INFRASTRUCTURE

Gestión de proyectos de infraestructura y de activos para extraer el máximo valor mediante el balance de costo, riesgo y rendimiento.



Mergers & Acquisitions (M&A)

- M&A / compra / deal management.
- Venta de un negocio.

- Búsqueda de financiación.
- Alianzas estratégicas.

Valuations

- Impairment test.
- Valuación de paquetes accionarios.
- Valuación de activos.
- Determinación de fair market value.
- Análisis de tasas de descuento.
- PPA.

Debt Advisory

- Asesoramiento en la estructuración de financiación y otras soluciones alternativas.
- Optimización de estructuras de capital.



		M&A STRATEGY	COUNTERPARTY IDENTIFICATION	PRICE/ VALUATION	TRANSACTION EXECUTION	POST TRANSACTION
CORPORATE FINANCE	- Asesoramiento en M&A -Valuaciones -Asesoramiento en financiamiento -Reestructuraciones					
LEGAL	- Evaluación de riesgos - Due diligence legal - Asistencia en los contratos y preparación de los documentos					
VDD/VENDOR ASSISTANCE	- Pre-deal evaluation & advice -Transaction evaluation (due diligence)					
TAX	- Asistencia en la estructuración impositiva - Due diligence impositivo					
INTEGRATION SERVICES	- Evaluación de sinergias - Planificación e implementación en la integración					
STRATEGIC & COMMERCIAL INTELLIGENCE	- Commercial due diligence - Modelling - Joint ventures					
ENVIRONMENTAL /ESG	-Riesgos específicos Implicancias regulatorias - Reputacional					
VALUATION	Valuación del paquete accionario Valuación de activos Determinación de Fair Market Value					



En Transaction Services, pensamos como un inversor, analizando cómo las oportunidades de comprar, vender, asociarse, valorarse, crecer, adaptarse, financiar o reorganizar una empresa, pueden añadir valor al negocio.

TRANSACTION SERVICES

- Buy-side Due Diligence Services.
- Sell-side Due Diligence Services.
- Project Management assistance.
- Asistencia en el cierre de cuentas (closing accounts).

RESTRUCTURING

- Financial restructuring.
- Objective Analysis.
- Working Capital optimization.
- Cash management.
- Transformación de negocios de escasa rentabilidad

INTEGRATION & SEPARATION (I&S)

- Desarrollo de estrategias financieras de transformación.
- Planificación e implementación del post-deal.
- Asesoramiento en los 100 días posteriores a la fusión / separación.
- Diseño de nuevos reportes de gestión.
- Personalización de soluciones de conflictos.



Transaction Services ofrece asesoría basado en un enfoque integrado de due diligence financiero, fiscal, operativa y comercial





CREACIÓN DE VALOR

Aprovechamos los datos y las perspectivas propias de la industria Nuestra experiencia en el sector y la función para identificar posibles retos de integración tras la operación y,

Definimos posibles oportunidades de mejora tras la operación

Nuestro ENFOQUE INTEGRAL del due diligence

Cooperación eficiente y sinergias operativas con KPMG como asesor en diferentes áreas

DUE DILIGENCE FINANCIERO

Análisis de información histórica y financiera proyectada, con un enfoque centrado en el entendimiento del desempeño subyacente y los riesgos clave identificados.

DUE DILIGENCE DE IMPUESTOS

Análisis del cumplimiento de las obligaciones tributarias de la empresa, de la situación en cuanto al pago de impuestos y de los posibles riesgos impositivos. Implicancias tributarias de la estructura de la operación prevista. Integración de equipos en varios países con distinta legislación fiscal.

DUE DILIGENCE EN MATERIA DE ESG

Evaluación de las estrategias y consideraciones clave en materia de ESG, con énfasis en la preparación y los resultados de la empresa en dicha área. Apoyo en torno a tres áreas clave para la creación de valor: riesgos medioambientales, responsabilidad social y gobierno corporativo.



OTRAS ÁREAS DENTRO DEL ALCANCE DEL DUE DILIGENCE

Otras posibles áreas para la realización de Due diligence, tales como el área legal, de RR. HH., operativa, de Forensic.

DUE DILIGENCE DE TI / TECNOLOGÍA / CIBERSEGURIDAD

Análisis del entorno informático de la empresa, su infraestructura, recursos y costos, así como evaluación técnica. El due diligence de ciberseguridad analiza las posibles ciberamenazas para la empresa.

DUE DILIGENCE COMERCIAL

Análisis del plan de negocio de la empresa, el mercado, la competencia y los clientes.

Evaluación de la viabilidad del plan de negocio.

Información clave sobre el potencial de crecimiento previsto y el potencial de rentabilidad del cliente objetivo.

ANÁLISIS SOBRE LA CREACIÓN DE VALOR

A partir de nuestros conocimientos y el análisis de datos, junto con la vasta experiencia sectorial y funcional, nuestro objetivo es identificar oportunidades de valor cuantificables para el negocio de los clientes.

El alcance del trabajo se adaptará a las necesidades específicas de cada empresa, a nuestro entendimiento del cliente objetivo y la industria de que se trate, como también a los factores clave identificados que generan valor y que han sido acordados con la empresa.

Deal Advisory STRATEGY

Ayudamos a las organizaciones y equipos ejecutivos a cambiar, crecer, adaptarse y responder a las fuerzas disruptivas. Los apoyamos en la definición y en el desarrollo de estrategias innovadoras que incorporan la agilidad, la centralidad del cliente y la excelencia operativa necesarias para prosperar en mercados dinámicos.

ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO

Ayudamos a adelantarse al mercado en un entorno disruptivo para garantizar el potencial de ingresos a largo plazo.

ESTRATEGIA DE OPERACIONES Y COSTOS

Mejoramos el rendimiento del modelo de negocio existente gestionando los costos y alineando el modelo operativo con la estrategia.

ESTRATEGIA CORPORATIVA

Encontramos la estrategia óptima para todos los componentes de la cartera teniendo en cuenta el valor intrínseco y el potencial de sinergia.

ESTRATEGIA DE FUSIONES Y ADQUISICIONES (M&A)

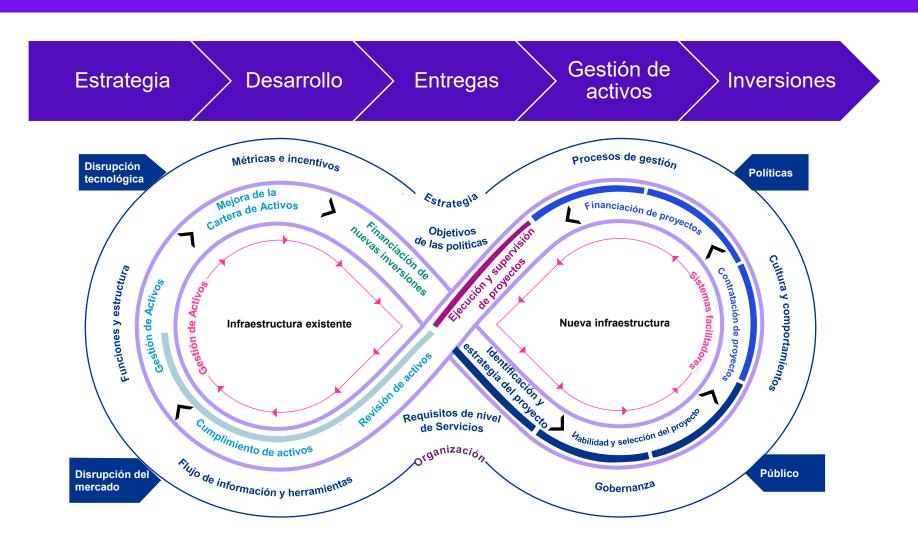
Maximizamos el valor de la operación en situaciones de venta y planificamos y creamos valor en situaciones de compra. Así como, la estrategia y planificación de integraciones y separaciones.

Deal Advisory | INFRASTRUCTURE

Gestión de proyectos de infraestructura y de activos para extraer el máximo valor mediante el balance de costo, riesgo y rendimiento.

ASSET MANAGEMENT

ASSET DELIVERY



Infrastructure | ASSET MANAGEMENT

ESTRATÉGICO



Estrategia de gestión de activos



Modelo operativo de activos

TÁCTICO



Eficiencia y rendimiento de activos y operaciones



Riesgo y resiliencia de activos y operaciones



Planificación y pronóstico de activos y operaciones



Entrega del programa activos

OPERACIONAL



Integridad de activos fijos (financieros)



Garantía de gestión de activos



Inteligencia y análisis de activos

Infrastructure | ASSET DELIVERY

ÁREAS DE SERVICIO

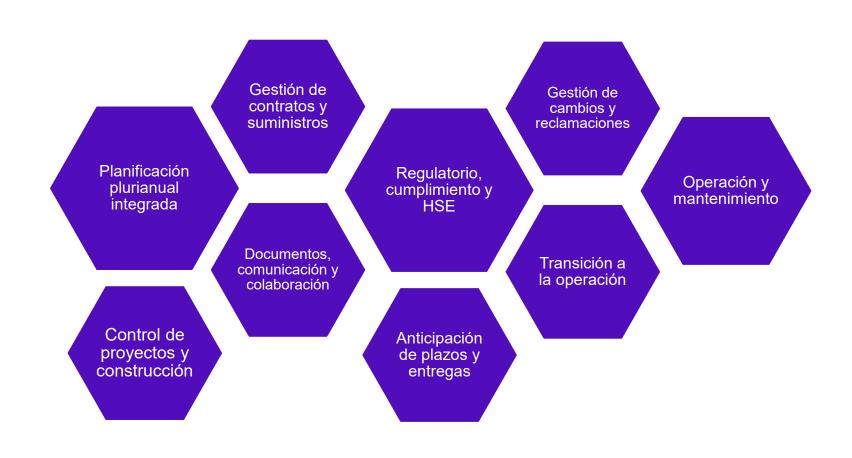
Auditoría y consultoría de gestión de proyectos y/o contratos

Revisión de la documentación licitatoria y ofertas económicas

Revisión y seguimiento de proceso licitatorio.

Monitoreo de la obra

Cierre del proyecto





Andrea Oteiza
Socia de Deal Advisory
aoteiza@kpmg.com.ar



Juan Ramiro Isaac
Director de
Corporate Finance
jisaac@kpmg.com.ar



Gabriel Taira

Director de Corporate
Finance
gtaira@kpmg.com.ar



Matias Frances
Gerente Senior de
Corporate Finance
mfrances@kpmg.com.ar



Gabriel Miyagi
Director de Transactions
Services & Restructuring
gmiyagi@kpmg.com.ar



Martin Sikic
Director deTransactions
Services
msikic@kpmg.com.ar



María Fernanda Delillo
Directora de Transactions
Services
mdelilloizzes@kpmg.com.ar



Nuestros equipos de especialistas combinan una mentalidad global y experiencia local con un profundo conocimiento del sector y herramientas analíticas superiores para ayudar a nuestros clientes a navegar por un proceso complejo y fragmentado.

Nuestros líderes fomentan una mentalidad orientada a las soluciones, la comunicación clara y abierta, la flexibilidad y la pronta respuesta a las necesidades de nuestros clientes.



Muchas GRACIAS



DIEGO BLEGERSocio Líder de Advisory
en KPMG Argentina



Ingresá a la web de Advisory



Ingresá a la web de Consulting



Ingresá a la web de Deal Advisory



Ingresá a la web de Risk Consulting





kpmg.com.ar

La información aquí contenida es de naturaleza general y no tiene el propósito de abordar las circunstancias de ningún individuo o entidad en particular. Aunque procuramos proveer información correcta y oportuna, no puede haber garantía de que dicha información sea correcta en la fecha que se reciba o que continuará siendo correcta en el futuro. No se deben tomar medidas en base a dicha información sin el debido asesoramiento profesional después de un estudio detallado de la situación en particular.

© 2025 KPMG Soc Cap I Sec IV Ley 19.550, una sociedad argentina y firma miembro de la organización global de firmas independientes de KPMG afiliadas a KPMG International Limited, una compañía privada inglesa limitada por garantía. Todos los derechos reservados.





















@kpmg_argentina