



Produtos Farmacêuticos

IFRS 15 Receita - Você está preparado?

kpmg.com/ifrs



Você está preparado?

A IFRS 15 mudará a maneira como muitas empresas farmacêuticas contabilizam os seus contratos de vendas.

Para ajudá-lo a conduzir o seu projeto de implementação até a linha de chegada, elaboramos uma lista de considerações-chave na qual muitas empresas farmacêuticas precisam se concentrar.



Para cada um dos pontos a seguir, será fundamental documentar a sua análise e as suas conclusões



Obrigações de desempenho

Os seus contratos incluem elementos que atendem ao novo teste de obrigação de desempenho “distinta” para ser contabilizados separadamente?



Capaz de ser claramente distinto



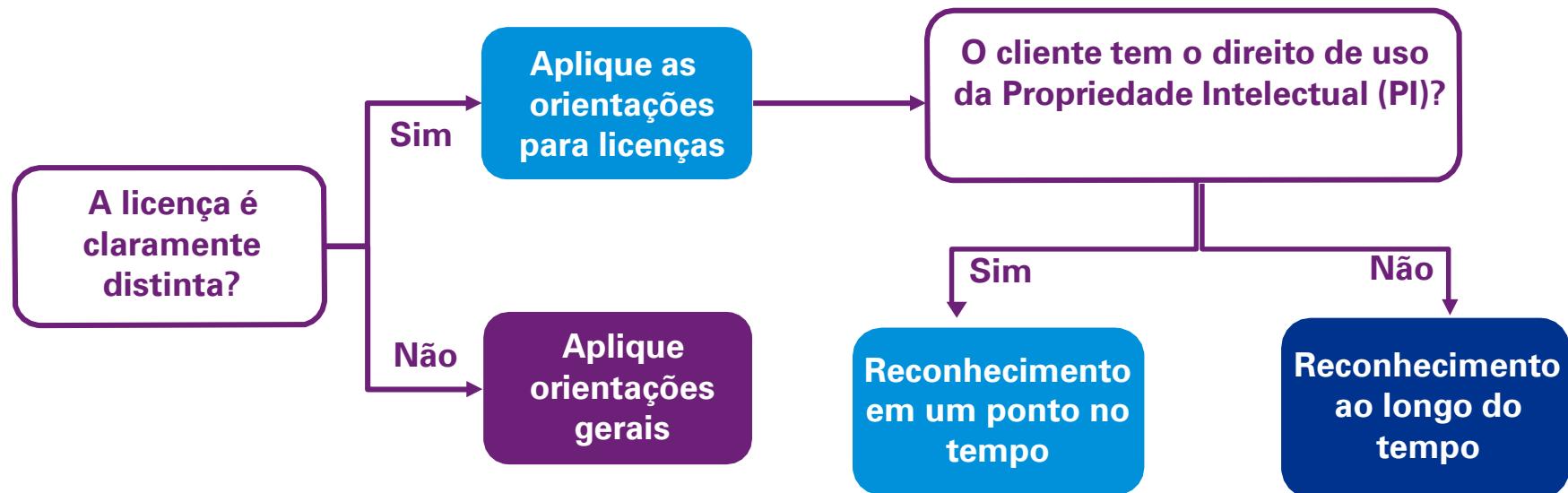
Distinto no contexto do contrato

Reflita sobre...

Licença para composto combinado com serviços de Pesquisa e Desenvolvimento e de Produção

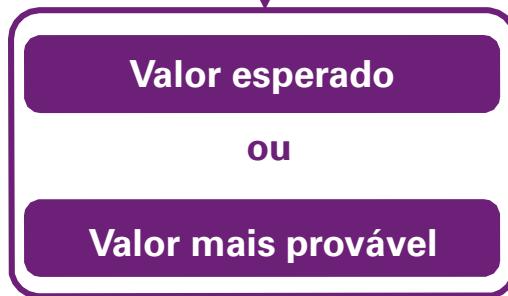
Licenças de propriedade intelectual

Como e quando você reconhecerá a receita da licença?



Contraprestação variável

Para pagamentos variáveis, você decidiu sobre o **método de estimativa** e aplicou a **restrição** ?

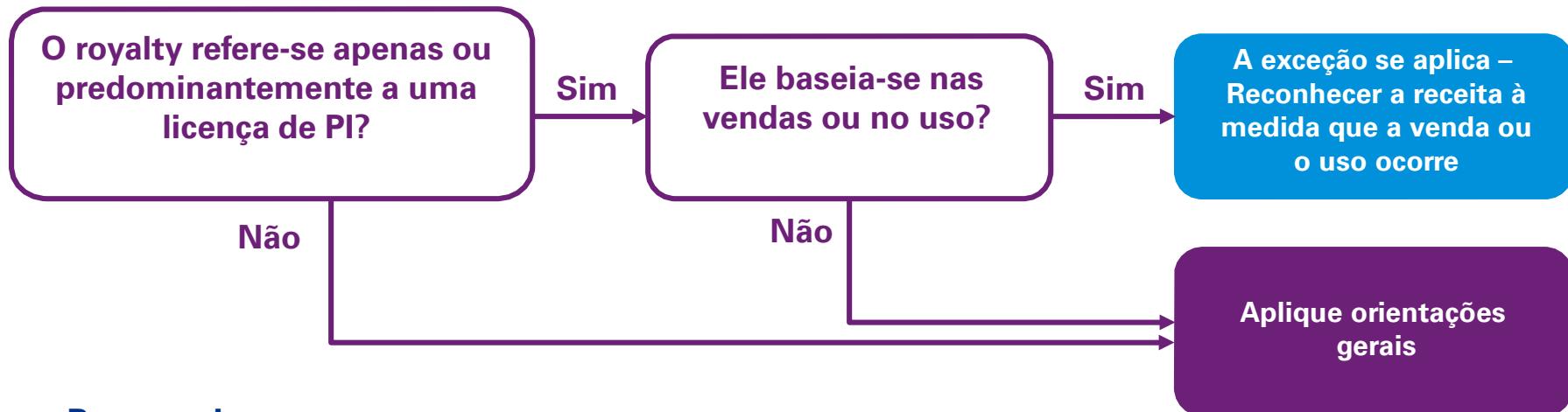


Pense sobre...

Pagamentos conforme o estágio de progresso (milestone payments) | Descontos por Volume | Bonificações | Direitos de devolução

Contratos de royalties

Os seus contratos de royalties se caracterizam como exceção?

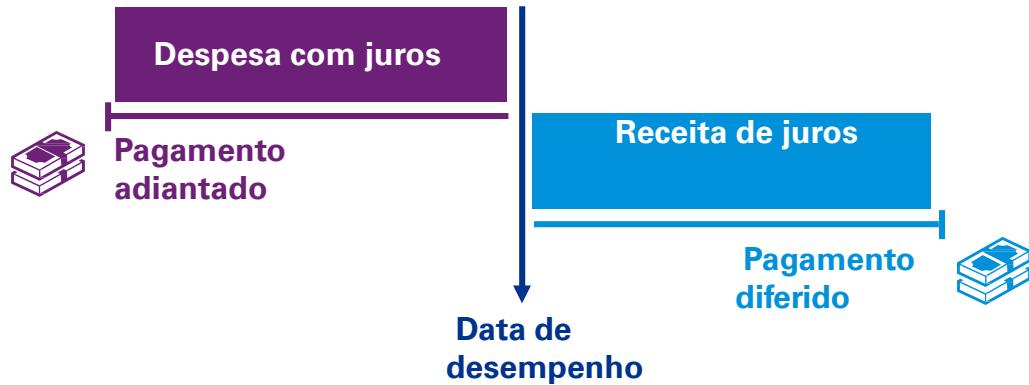


Pense sobre...

Royalties divididos em níveis | Royalties com um mínimo garantido

Componentes de financiamento significativos

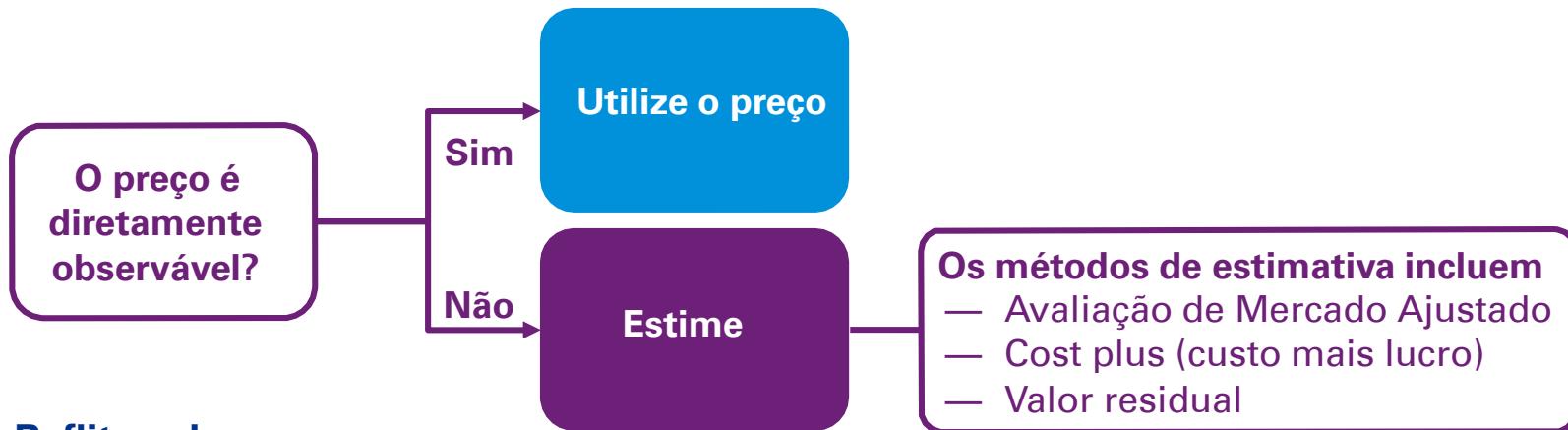
A condição de pagamento diferido ou adiantado dentro dos seus contratos gera um componente de financiamento significativo?



Não se aplica caso a contraprestação seja totalmente variável - por exemplo: contratos de royalties

Alocando o preço da transação

Como você determinará os preços de venda individuais das suas obrigações de desempenho e alocará o preço de transação?



Reflita sobre...

Alocação de honorários adiantados (upfront fees) | Obrigações de desempenho incluindo precificação variável

Momento do reconhecimento de receita

Haverá alguma mudança no momento do reconhecimento de receita?

A receita é reconhecida...

Em um ponto no tempo quando o cliente obtém controle

OU

Ao longo do tempo, caso os critérios específicos sejam atendidos

Reflita sobre...

Licenças | Milestones | Serviços de Pesquisa e Desenvolvimento (P&D) | Contratos de fabricação | Distribuição

Contratos colaborativos

Nos termos dos seus contratos, você compartilha com o cliente os riscos e os benefícios de participar em uma atividade ou em um processo?



Então...

Parte do contrato, ou a sua totalidade, pode estar fora do escopo da IFRS 15



Os reembolsos poderiam ser contabilizados como uma redução da despesa de P&D ou como outras receitas

Reflita sobre...

Acordos que incluem atividades de P&D ou desenvolvimento de produtos

Ajustes de transição

Você identificou todas as áreas nas quais existem diferenças entre a IFRS 15 e a sua contabilidade existente?



Utilize nossas orientações nas publicações Transition Options e Issues In-Depth



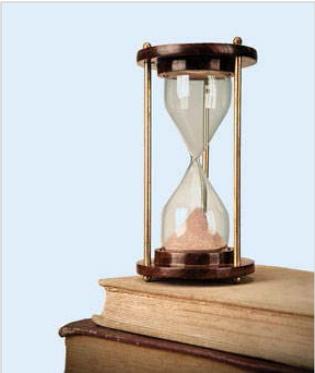
A IFRS 15 é mais detalhada do que os requerimentos para receita existentes, de tal forma que você poderá encontrar mudanças inesperadas na sua contabilidade



© 2017 KPMG Assessores Ltda., uma sociedade simples brasileira, de responsabilidade limitada, e firma-membro da rede KPMG de firmas-membro independentes e afiliadas à KPMG International Cooperative ("KPMG International"), uma entidade suíça. Todos os direitos reservados. Impresso no Brasil. (KPDS 201175)

Requerimentos de divulgação

Você identificou as informações e os processos adicionais necessários para atender aos requerimentos de divulgação?



Leia o nosso Guia para Demonstrações Financeiras Anuais - Suplemento da IFRS 15



De acordo com a IFRS 15, você precisará fornecer informações mais detalhadas sobre os termos e as condições contratuais, e como e quando reconhece a receita

Checklist das ações

Você já ...?

- Apurou se os seus contratos incluem **mais de uma obrigação de desempenho?**
- Apurou como contabilizar os seus **contratos de licenciamento?**
- Revisou as suas estimativas de **elementos de contraprestação variável**. Por exemplo: Pagamentos conforme o estágio de progresso e descontos por volume?
- Avaliou se os seus **acordos de royalties** se qualificam como exceção de royalties?
- Identificou e calculou quaisquer **componentes de financiamento significativos?**

Você já...?

- Determinou se os preços de venda individuais das suas obrigações de desempenho e **alocou o preço de transação?**
- Avaliou se haverá alguma mudança no **momento do reconhecimento da receita?**
- Apurou se parte dos seus contratos, ou se o total deles, são **contratos colaborativos?**
- Identificou e quantificou os seus **ajustes de transição?**
- Identificou as informações e os processos adicionais necessários para atender aos **requerimentos de divulgação?**

Como você se saiu nas respostas?

Das 10 perguntas apresentadas, para quantas você respondeu “sim”?

Todas as 10 - Você está preparado!

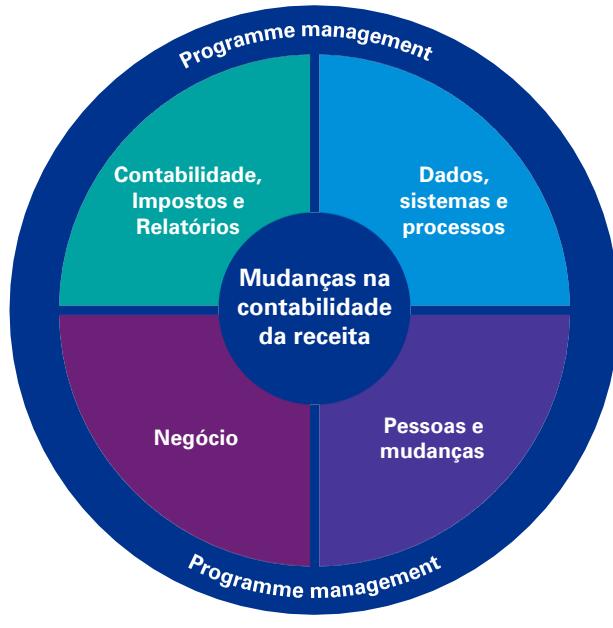
6-9 - Você está no caminho certo

0-5 - Você realmente precisa se envolver mais



Não se esqueça dos impactos mais amplos do negócio

Você já...?

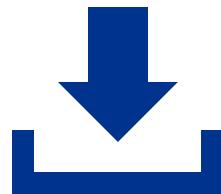


- **Atualizou o seu relatório da administração, incluindo KPIs?**
- **Desenvolveu um plano de transição para execuções em paralelo, incluindo reconciliações?**
- **Refletiu sobre os impactos fiscais?**
- **Calculou o impacto nos planos de bonificação?**
- **Comparou sua abordagem com a de seus pares?**

Saiba mais



**[Converse com o
seu contato na
KPMG](#)**



**[Utilize o nosso
kit de
ferramentas de
transição](#)**



**[Acompanhe
as discussões
no LinkedIn](#)**



www.kpmg.com.br



© 2017 KPMG Assessores Ltda., uma sociedade simples brasileira, de responsabilidade limitada, e firma-membro da rede KPMG de firmas-membro independentes e afiliadas à KPMG International Cooperative ("KPMG International"), uma entidade suíça. Todos os direitos reservados. Impresso no Brasil. (KPDS 201175)

O nome KPMG e o logotipo são marcas registradas ou comerciais da KPMG International.