

AIM für SAP- Lizenzmanagement

Technische Fragen und Antworten



1. Wie kann KPMG AIML dabei helfen, Lizenzrisiken zu identifizieren und SAP-Lizenzkosten zu senken?

Authorization & Identity Management (AIM) für SAP-Lizenzmanagement (AIML) bietet detaillierte Analysen und Visualisierungen, die Unternehmen dabei unterstützen, potenzielle Risiken frühzeitig zu erkennen und fundierte Entscheidungen zu treffen, um SAP-Lizenzkosten zu senken.

2. Wie lange dauert der Prozess des Datenabzugs?

AIML bietet umfassende Unterstützung und Beratung für Unternehmen, die ihre Legacy-Lizenzen auf S/4HANA-Produkte umstellen möchten, um den Prozess kosteneffektiv zu gestalten.

3. Gibt es Benutzer mit hohem Risiko? (SoDs)

AIM License identifiziert Benutzer mit hohem Risiko, die gegen Segregations of Duties (SoDs) verstoßen, und bietet Empfehlungen zur Risikominderung und Compliance.

4. Welche Vorteile bietet die Digital License Protection von KPMG AIML?

Die Digital License Protection von AIML garantiert Unternehmen zusätzliche Sicherheit und finanziellen Schutz im Falle von Lizenzprüfungen und Verhandlungen mit SAP.

5. Bietet KPMG AIML Unterstützung für Unternehmen während der Umstellung auf S/4HANA?

Ja, AIML bietet umfassende Unterstützung und Beratung für Unternehmen, die sich auf die Umstellung auf S/4HANA vorbereiten. Durch detaillierte Analysen und Empfehlungen hilft AIML Unternehmen, ihre SAP-Lizenzkosten zu optimieren und Risiken während des Umstellungsprozesses zu minimieren.

6. Kann KPMG AIML dabei helfen, komplexe SAP-Lizenzmetriken zu verstehen?

Ja, AIML bietet klare Visualisierungen und Erklärungen für komplexe SAP-Lizenzmetriken, die es Unternehmen ermöglichen, ihre Lizenzkosten besser zu verstehen und fundierte Entscheidungen zu treffen.

7. Welche Rolle spielt KPMG AIML bei der Verhandlung von Verträgen mit SAP?

AIML bietet Unternehmen wertvolle Einblicke und Datenanalysen, die sie bei Vertragsverhandlungen mit SAP unterstützen. Durch die Optimierung des Lizenzportfolios und die Identifizierung von Einsparungspotenzialen können Unternehmen ihre Verhandlungsposition stärken und günstigere Vertragsbedingungen erzielen.

8. Wie unterstützt KPMG AIML Unternehmen bei Lizenzprüfungen und -messungen?

AIML bietet Unternehmen eine umfassende Analyse ihres Lizenzstatus und hilft dabei, sich auf Lizenzprüfungen vorzubereiten. Durch die frühzeitige Identifizierung von potenziellen Compliance-Problemen und die Bereitstellung von detaillierten Berichten können Unternehmen sicherstellen, dass sie vollständig vorbereitet sind und mögliche Strafen oder zusätzliche Kosten vermeiden.

9. Worin liegt der Unterschied zwischen RISE und GROW with SAP?

GROW with SAP ist für neue Kunden konzipiert. Es handelt sich um ein sofort einsatzbereites Cloud ERP, das die neusten Branchen-Best-Practices und kontinuierliche Innovationen bietet. Es zielt darauf ab, auf dem Industriestandard zu laufen, das Geschäftswachstum zu beschleunigen und die Innovation voranzutreiben.

Auf der anderen Seite ist RISE with SAP für bestehende Kunden konzipiert. Hier handelt es sich um ein maßgeschneidertes Cloud ERP, das sich an die einzigartige Transformation einer Organisation anpasst. Es ermöglicht den Kunden, auf ihrem eigenen Standard zu laufen, ihr Geschäft zu modernisieren und die Kontrolle zu behalten.

10. Welche Lizenz-Dimensionen muss ich bei RISE with SAP berücksichtigen?

Je nachdem welche Arten von Usern (technische oder menschliche) das System nutzen und darauf direkt oder indirekt zugreifen, werden verschiedene Lizenzen benötigt. Hierbei unterscheidet sich zum Beispiel der Zugriff auf den Digital Core von den LoB-Solutions oder anderen ergänzenden Produkten sowie der direkte Zugriff eines im System angemeldeten Benutzers von einem indirekten Zugriff über Drittanbieter-Anwendungen.

Direkter Benutzerzugriff auf den Digital Core:
Umfasst Self-Service-, Core-, Advanced use sowie Developer Access.

Branchen-, Geschäftsbereichs- (LoB) und Industrielösungen: Enthält erweiterte (Advanced/Extended) S/4HANA- und/oder spezifische SAP-Module/Add-on, die die Softwareanforderungen verschiedener Branchen abdecken.

Digital Access (indirekter Zugang): Drittanbieter-Apps, die auf den Digital Core zugreifen und bestimmte Dokumenttypen in S/4HANA Cloud erzeugen.

Infrastruktur- und Service-Add-ons: Die Infrastruktur (Datenbank, Server, Cloud Connector, Web Dispatcher, FIORI, Data Provisioning, Analytics und Data-Services) wird bereitgestellt, um den Betrieb von RISE/GROW with SAP zu unterstützen. Dies umfasst auch zusätzliche Vereinbarungen zur Hochverfügbarkeit, Datenschutz sowie erweiterte Service-Level-Agreements und Preferred-Success-Angeboten.



11. Wie ist der Umrechnungsfaktor für meine Bestandslizenzen zu RISE with SAP?

Der Umrechnungsfaktor für Bestandslizenzen zu RISE with SAP hängt von der Art der Nutzung ab, die Sie benötigen.

- 1 Full Use Equivalent (FUE) entspricht 1 SAP S/4HANA für Advanced Use
- 1 FUE entspricht 5 SAP S/4HANA für Core Use
- 1 FUE entspricht 30 SAP S/4HANA für Self-Service Use
- 2 FUE entspricht 1 SAP S/4HANA Cloud, Developer Access

Es ist möglich, jede FUE einem der Nutzungspakete zuzuweisen und die Zuweisung während der Abonnementlaufzeit zu ändern.

12. Welches Paket benötige ich für RISE with SAP und was beinhalten die unterschiedlichen Pakete?

RISE with SAP bietet verschiedene Pakete an, die auf die spezifischen Bedürfnisse von Unternehmen zugeschnitten sind. Die Base Edition bietet kleinen Organisationen die SAP S/4HANA Cloud (private Edition)-Funktionalitäten in einer kompakten Konfiguration an. Die Premium- bzw. Premium Plus-Edition beinhaltet zusätzlich Funktionen für das Management von Geschäftsprozessen, Prozessautomatisierung und die Entwicklung von Low-Code-Geschäftsanwendungen.



		BASE (60-135 FUEs)	Premium	Premium Plus
Enterprise Management	Core ERP	×	×	×
Cloud Services	Cloud Operational Services	×	×	×
	Embedded Launch Activities (Onboarding Advisor)	×	×	×
Sustainability	Sustainability footprint management			×
	Sustainability control tower			×
Extension, Integration and Automation	SAP Build Process Automation		×	×
	SAP Build Apps		×	×
	Workzone	×	×	×
	CPEA		×	×
	Data Sphere		×	×
Artificial Intelligence	Joule	×	×	×
	Generative AI		×	×
Office of the CFO	Group reporting	×	×	×
	Group reporting Data Collection	×	×	×
	SAC planning		×	×
	Cash Management			×
	Receivables Management			×
Procurement Network	Supplier Portal		×	×
Process Optimization	SAP Signavio		-	-

Source: [Cloud Services Documents](#) | [SAP Trust Center](#)



Bitte beachten Sie, dass dies der aktuelle Planungsstand ist und von SAP jederzeit ohne Vorankündigung geändert werden kann.

Kontakt

KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft



Dmitrij Spolwind
Partner, Consulting
Lighthouse Germany
T +49 251 59684-7119
dspolwind@kpmg.com



Ayhan Aslan
Senior Manager, Consulting
Lighthouse Germany
T +49 211 475-7130
aaslan@kpmg.com

www.kpmg.de

www.kpmg.de/socialmedia



Die enthaltenen Informationen sind allgemeiner Natur und nicht auf die spezielle Situation einer Einzelperson oder einer juristischen Person ausgerichtet. Obwohl wir uns bemühen, zuverlässige und aktuelle Informationen zu liefern, können wir nicht garantieren, dass diese Informationen so zutreffend sind wie zum Zeitpunkt ihres Eingangs oder dass sie auch in Zukunft so zutreffend sein werden. Niemand sollte aufgrund dieser Informationen handeln ohne geeigneten fachlichen Rat und ohne gründliche Analyse der betreffenden Situation.

© 2024 KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, eine Aktiengesellschaft nach deutschem Recht und ein Mitglied der globalen KPMG-Organisation unabhängiger Mitgliedsfirmen, die KPMG International Limited, einer Private English Company Limited by Guarantee, angeschlossen sind. Alle Rechte vorbehalten. Der Name KPMG und das Logo sind Marken, die die unabhängigen Mitgliedsfirmen der globalen KPMG-Organisation unter Lizenz verwenden.