

Vertragsmanagement

**Contract Lifecycle Management (CLM):
Effizienz steigern, Transparenz
gewährleisten, Risiken managen**



Verträge sind überall – und sie sind wichtiger denn je.

Mit dem Wachstum von Organisationen sollte sich das Vertragsmanagement von einer administrativen Funktion zu einer strategischen Disziplin entwickeln. Ein ganzheitlicher Ansatz kann dabei helfen, die Effizienz zu steigern, die Transparenz zu erhöhen und Risiken zu minimieren – und somit das Vertragsmanagement in einen strategischen Vorteil zu verwandeln.

Die Herausforderungen

In vielen Organisationen hat sich das Vertragsmanagement isoliert entwickelt – geprägt durch Abteilungen, Tabellenkalkulationen und veraltete Gewohnheiten. Im Laufe der Zeit hat dies zu inkonsistenten Prozessen, doppelten Anstrengungen und steigenden Kosten geführt. Es gibt keine zentrale Informationsquelle, keine vollständige Transparenz und wenig strategische Kontrolle.

Mit strenger werdenden Vorschriften und einem dynamischen Geschäftsumfeld werden Ineffizienzen zu echten Risiken, die Geschwindigkeit, Compliance und Wertschöpfung behindern. Organisationen benötigen einen ganzheitlichen, intelligenten Ansatz für das Vertragsmanagement, der Menschen, Daten und Entscheidungen über den gesamten Lebenszyklus hinweg verbindet und Wert über die gesamte Wertschöpfungskette liefert.

Optimierte
& vernetzte
Vertrags-
prozesse

Optimierte
Kontroll-
konformität

Vollständige
Transparenz
und intelligente
Einblicke

Eine einzige
Informations-
quelle

Der Einfluss eines ganzheitlichen Vertragsmanagements auf den Geschäftserfolg

Ein ganzheitlicher Ansatz im Vertragslebenszyklusmanagement schafft greifbaren Wert in wichtigen Bereichen des Unternehmens:

Effizienz: Ein Vertragsmanagementsystem steigert die Effizienz durch standardisierte Vorlagen und automatisierte Genehmigungen, reduziert den Aufwand und ermöglicht schnellere, präzisere Vertragsanalysen.

Transparenz: Durch zentralisierten Zugriff auf Vertragsdaten erhalten Organisationen Echtzeiteinblick in Verpflichtungen, Bedingungen und Fristen, was bessere und schnellere Entscheidungsfindung ermöglicht.

Kostenreduktion: Durch die Minimierung manueller Arbeit, das Vermeiden verpasster Verlängerungen und die Reduzierung der Abhängigkeit von externem rechtlichen Support senkt ein Vertragsmanagementsystem die rechtlichen und operativen Kosten.

Risikominderung: Integriertes Compliance-Tracking, automatisierte Benachrichtigungen und auditfähige Dokumentation verringern das Risiko rechtlicher, finanzieller und reputationsbezogener Gefahren.

Mit strategischer Beratung, Prozessoptimierung und technologischer Unterstützung verwandeln wir Ihr Vertragsmanagement in einen echten Werttreiber für Ihr Unternehmen.

Ganzheitliches Denken im Vertragsmanagement – vom heutigen Status quo zu nachhaltigen Abläufen

Der CLM-Markt wächst rasant und wird bis 2032 mit einem jährlichen Wachstum von über 12 % voraussichtlich 3,7 Milliarden USD erreichen. Trotz dieses Wachstums behindern Datensilos und manuelle Prozesse oft die Transparenz und Compliance. Mit 20 Jahren Erfahrung bieten wir faktenbasierte Beratung in vier Phasen: Analyse, Design, Anbieterauswahl und Implementierung. Ihre Vorteile:

- Klar definierter Reifegrad und validierter Business Case
- Maßgeschneidertes Betriebsmodell und robustes Ausschreibungspaket
- Auswahl des optimalen Softwareanbieters mit Verhandlungsunterstützung
- Vollständig implementiertes CLM für hohe Nutzerakzeptanz

Warum jetzt handeln? – Drei Markttrends

1. **KI-gestützte Einblicke**
Moderne Plattformen nutzen KI und maschinelles Lernen, um Klauseln zu extrahieren und Risiken schneller zu bewerten.
2. **Nutzerzentriertes Design**
Intuitive Benutzeroberflächen und Integrationen fördern die Akzeptanz in Recht, Beschaffung, Finanzen und Vertrieb.
3. **Unternehmensweite Skalierung**
Lösungen ermöglichen End-to-End-Automatisierung und Datenintelligenz über das gesamte Unternehmen hinweg.

Unsere strukturierte Methodik

Wir beginnen mit einer schnellen Reifegradbewertung und entwickeln gemeinsam mit Ihnen einen Zielzustandsplan. Mithilfe eines faktenbasierten Bewertungsmodells erstellen wir eine Shortlist von Anbietern, unterstützen Vertragsverhandlungen und steuern Implementierung und Akzeptanz.

Nutzen Sie Ihr CLM intelligent



Der CLM-Markt wächst schnell – sichern Sie sich jetzt Ihren Vorsprung.

1

Nutzen Sie die Marktchance:

Jetzt einsteigen und schnelles Return on Investment (ROI) mit zukunftsicherer Vertragsmanagementplattform erzielen.

2

Steigern Sie die Effizienz:

Automatisierte Workflows verkürzen Durchlaufzeiten und senken Verwaltungskosten.

3

Reduzieren Sie Risiken:

Zentralisierte Daten, KI-gestützte Einblicke und integrierte Compliance-Prüfungen minimieren Vertrags- und Haftungsrisiken.

Kontakt

KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft



Julien Irmen

Director,
Performance & Strategy
T +49 151 28343269
jirmen@kpmg.com

www.kpmg.de

www.kpmg.de/socialmedia



Die enthaltenen Informationen sind allgemeiner Natur und nicht auf die spezielle Situation einer Einzelperson oder einer juristischen Person ausgerichtet. Obwohl wir uns bemühen, zuverlässige und aktuelle Informationen zu liefern, können wir nicht garantieren, dass diese Informationen so zutreffend sind wie zum Zeitpunkt ihres Eingangs oder dass sie auch in Zukunft so zutreffend sein werden. Niemand sollte aufgrund dieser Informationen handeln ohne geeigneten fachlichen Rat und ohne gründliche Analyse der betreffenden Situation.

© 2025 KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, eine Aktiengesellschaft nach deutschem Recht und ein Mitglied der globalen KPMG-Organisation unabhängiger Mitgliedsfirmen, die KPMG International Limited, einer Private English Company Limited by Guarantee, angeschlossen sind. Alle Rechte vorbehalten. Der Name KPMG und das Logo sind Marken, die die unabhängigen Mitgliedsfirmen der globalen KPMG-Organisation unter Lizenz verwenden.