



Partenaires des réseaux



Offre Département
Réseaux & Partenariats

kpmg.fr

KPMG en un regard

KPMG, leader de l'expertise comptable, du conseil et de l'audit en France



Plus de **200** implantations sur toute la France



10 000 professionnels



Plus de **150** pays



Nos clients

47 000

Petites entreprises,
artisans, commerçants
et professions libérales

30%

des PME de plus
de 50 salariés

6 500

Organismes de
l'économie sociale
et solidaire

50%

des 100 ETI les
plus importantes
de France

200

sociétés cotées
ou faisant appel
public à l'épargne

6 000

Collectivités
publiques

Les atouts d'un partenariat avec KPMG

Une organisation nationale dédiée aux Réseaux



Une équipe réactive avec des interlocuteurs dédiés à chaque réseau partenaire



Une équipe de professionnels du management et du marketing des réseaux



Participation au Collège des Experts de la Fédération Française de la Franchise avec Virginie Sablé



Déploiement d'offres de formations personnalisées

Les atouts d'un partenariat avec KPMG



Des tarifs préférentiels pour l'ensemble du réseau (comptable, juridique, gestion sociale)



Des réunions de travail régulières pour connaître les spécificités de votre réseau (business model, ratios et indicateurs clés, logiciels...)



Harmonisation de l'information comptable et financière (plan comptable, outils de pilotage...)



Un suivi commercial de qualité



Une mise en relation avec l'interlocuteur idoine (spécialiste sectoriel ou référent local) pour un conseil optimisé

Offre à destination des réseaux

Le département Réseaux & Partenariats de KPMG accompagne les acteurs des réseaux (franchise, commerce associé, syndicat, fédération...) avec des solutions sur-mesure, tout au long du cycle de vie de l'entreprise.



Contact



Virginie Sablé
Responsable Développement
Réseaux & Partenariats
Membre du Collège des Experts de la
Fédération Française de la Franchise
Tél : 06 27 21 11 86
vsable@kpmg.fr