

データアナリティクス

Data Analytics

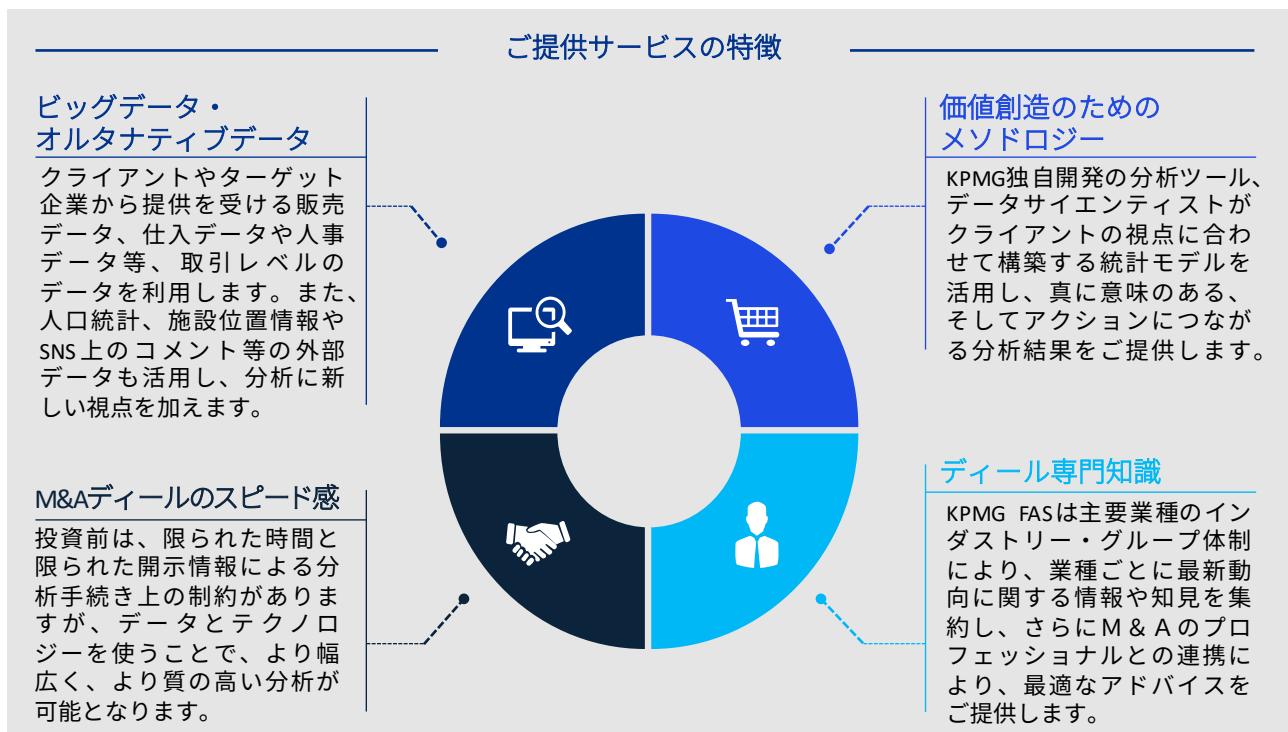
株式会社 KPMG FAS



M&A専門家とデータ分析専門家でチームを構成し、新しい種類のデータや大容量データをM&Aディールのスピード感で分析し、これまでの方法では得られなかつた「価値あるインサイト」を提供します。

進化するテクノロジーは、企業が商品・サービスを顧客に提供する方法を大きく変え、さらには顧客から得られるデータにより、商品・サービスそのものも変えています。そのような企業活動の結果得られる膨大なデータは、M&Aディールチームによる企業分析のアプローチにもイノベーションをもたらしています。管理資料用に既に集計された社内データを分析するのではなく、社内外の集計前のデータソースを分析することで、企業独自の戦略や目的に応じて柔軟に価値ある、そしてアクションにつながるインサイトを取り出すことができるようになっています。

KPMG FASのデジタル分析サービスでは、M&Aのエキスパート、顧客の業界に精通する専門家、高度なデータ分析に精通したデータサイエンティストが1つのチームとなって、M&A実行プロセスの全体的な価値の向上を目指します。



分析サービスの流れ



EBITDA改善オポチュニティの特定

EBITDAの最大化のために、業界/事業機会ごとに異なる各種バリューレバーに焦点を当て、個別の収益改善オポチュニティにブレイクダウンし、データ分析によるアプローチを検討します。

EBITDAのブレイクダウン



EBITDA改善オポチュニティの例

- 店舗ポートフォリオの最適化
- 不採算商品の整理
- 仕入費用低減によるコスト削減
- 販促費のROI最適化
- 配送ルートの最適化

データの収集およびデータベースの構築



業界・機能別専門家とデータ分析専門家が、内部・外部データを収集して統合したデータベースを構築・分析し、事業計画の検証や投資後のKPIモニタリングにつながる、収益構造の可視化とビジネスドライバーの特定をします。



内部データの例

POSデータ、調達データなどのトランザクションレベルデータ、ログデータ、.....等



外部データの例

GPSデータ等の人流データ、店舗等の位置情報データ、SNS上のコメント、.....等



企業価値の向上につながる分析の実行

EBITDAやキャッシュフローの改善の仮説を立てた上で、収集されたデータに対して、データサイエンティストが大規模データ処理、統計モデルの構築、機械学習の実行、データビジュализーション等、最適な分析手法を用いて企業価値の向上につながるサポートをします。



データサイエンティストを使ったら欲しかった分析結果が！



企業の価値創出

本リーフレットで紹介するサービスは、公認会計士法、独立性規則及び利益相反等の観点から、提供できる企業や提供できる業務の範囲等に一定の制限がかかる場合があります。詳しくは株式会社 KPMG FASまでお問い合わせください。

株式会社 KPMG FAS

T: 03-3548-5770

E: fasmktg@jp.kpmg.com

kpmg.com/jp/fas

ここに記載されている情報はあくまで一般的なものであり、特定の個人や組織が置かれている状況に対応するものではありません。私たちは、的確な情報をタイムリーに提供するよう努めていますが、情報を受け取られた時点及びそれ以降においての正確さは保証の限りではありません。何らかの行動を取られる場合は、ここにある情報のみを根拠とせず、プロフェッショナルが特定の状況を綿密に調査した上で提案する適切なアドバイスをもとにご判断ください。

© 2023 KPMG FAS Co., Ltd., a company established under the Japan Companies Act and a member firm of the KPMG global organization of independent member firms affiliated with KPMG International Limited, a private English company limited by guarantee. All rights reserved. 22-5129

The KPMG name and logo are trademarks used under license by the independent member firms of the KPMG global organization.