



# ВЫХОДИЗ КАРАНТИНА:

**4 технологии, в которые стоит  
инвестировать прямо сейчас**

---

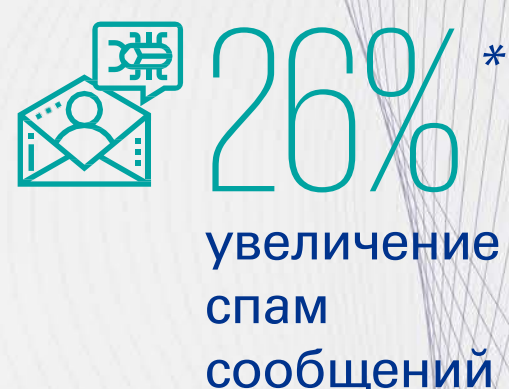
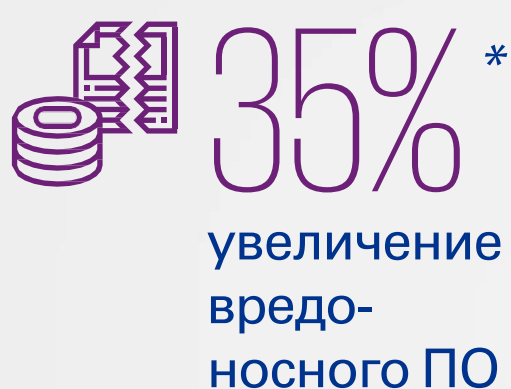
**Июнь 2020**

# Кибербезопасность

## С чего начать?

- АКТИВЫ: выявить и понять защищенность ключевых информационных активов и надежность поставщиков
- ПЛАН: разработать стратегию кибербезопасности, включая операционную часть по взаимодействию команд ИТ и безопасности и такие политики, как BYOD
- SIEM -> SOC: выбрать и внедрить системы управления безопасностью и доступностью

## Почему сейчас:



\* За первые 100 дней пандемии COVID-19 с января 2020 г.

## Чем может помочь KPMG?



Создание инструментов для эффективного управления непрерывностью бизнеса



Проектирование архитектуры безопасности и выбор решений для SOC (DLP; SIEM, IDS/ IPS...) и обеспечения безопасности гаджетов сотрудников



Расследование киберинцидентов, случаев простоя и отказа ИТ



Независимая и объективная оценка защищенности ваших данных, надежности систем и поставщиков

# Облака

## С чего начать?

- **ЭКСПЕРИМЕНТ:** приобрести знания облачных технологий для работы с большими данными на практике, заодно оценив возможности провайдеров
- **ОЦЕНКА:** не все можно и нужно отправлять в облака – задача в том, чтобы определить перспективные для миграции данные и системы
- **АРХИТЕКТУРА:** спроектировать архитектуру и составить план покорения облаков

## Почему сейчас:



компаний чувствуют, что облачные сервисы безопаснее собственных



компаний собираются разместить все данные в облаке за 2 года



«цифровых лидеров» называют облака главным инвестиционным приоритетом

*Источник: По данным KPMG/ Harvey Nash CIO Survey 2019, Oracle/ KPMG Cloud Threat Report 2020*

## Чем может помочь KPMG?



Дизайн безопасной и надежной в плане интеграций гибридной облачной архитектуры



Обеспечение уверенности в безопасности и надежности в облачных сервисах



Выбор облачных решений



Создание и настройка облачных решений на ведущих платформах (MS Azure, AWS, Google Cloud, Alibaba Cloud)

# Роботы и ИИ

## С чего начать?

- ПИЛОТ: в РК и СНГ процессные роботы с успехом внедряются в течение трех лет, но эта тема все еще вызывает настороженность – роботизируйте небольшой процесс, чтобы сформировать заинтересованность
- КАНДИДАТЫ: пилоты формируют интерес, но не позволяют оценить всех выгод – проведите комплексный анализ процессов, чтобы определить приоритетный пул и посчитать NPV
- КОМПЕТЕНЦИИ: сформируйте центр компетенций, который будет заниматься переходом к цифровому труду и переобучением сотрудников

## Почему сейчас:



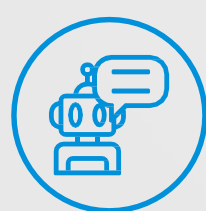
компаний уже используют процессных роботов в промышленных масштабах, что делает их второй по популярности цифровой технологией после облаков



ожидаемый уровень замены рабочих мест роботами в течение 5 лет

Источник: По данным KPMG/ Harvey Nash CIO Survey 2019, Oracle/ KPMG Cloud Threat Report 2020

## Чем может помочь KPMG?



Создание процессных роботов и голосовых ботов на ведущих промышленных и Open-Source-платформах (и поставка лицензий)



Скоринг и майнинг потенциальных процессов с целью анализа их пригодности под роботизацию, в том числе с опциями реинжиниринга




Обучение сотрудников навыкам роботизации процессов


# Маркетплейсы

## С чего начать?

- **БИЗНЕС-МОДЕЛЬ:** рынок электронной коммерции глобален и, как правило, более конкурентен традиционного – необходимо заранее спланировать стратегию для новой модели и потенциальных партнеров
- **ЗАКОНЫ:** интернет-магазины и агрегаторы могут вести бизнес из разных юрисдикций, в рамках которых нужно анализировать и налоговые, и регуляторные требования
- **ПЛАТФОРМА:** тщательно продумайте «пути клиента» для выбора наиболее подходящей и безопасной платформы

## Почему сейчас:

 **28%**  
считают неизбежным сочетание офлайн- и онлайн-каналов продаж

 **21%**  
компаний фокусируются на мобильных каналах продаж

 **8%**  
развивают экосистему со стартапами

## Чем может помочь KPMG?



Расчет бизнес-кейса и выбор модели



Проект технологической платформы – от Customer Journey Map до выбора и дизайна конкретного решения



Сопровождение по юридическим вопросам при развитии e-коммерции в РК, в том числе в МФЦА



# КОНТАКТЫ



**Константин Аушев**  
Директор, консультирование в области ИТ

kaushev@kpmg.kz  
+7 776 215 16 73



**Асель Комышева**  
Руководитель направления «Данные и ИИ»

akomysheva@kpmg.kz  
+7 771 781 88 47



**Зарина Кажмаганбетова**  
Руководитель направления «Цифровые технологии»

zkazhmagambetova@kpmg.kz  
+7 777 501 06 67



**Дамир Еркин**  
Руководитель направления «Кибербезопасность»

dyerkin@kpmg.kz  
+7 702 000 12 06

## [kpmg.kz](http://kpmg.kz)

Информация, содержащаяся в настоящем документе, носит общий характер и подготовлена без учета конкретных обстоятельств того или иного лица или организации. Хотя мы неизменно стремимся представлять своевременную и точную информацию, мы не можем гарантировать того, что данная информация окажется столь же точной на момент получения или будет оставаться столь же точной в будущем. Предпринимать какие-либо действия на основании такой информации можно только после консультаций с соответствующими специалистами и тщательного анализа конкретной ситуации.

Юридические услуги не предоставляются аудиторским клиентам, зарегистрированным в Комиссии по ценным бумагам и биржам США, а также в случаях, когда оказание таких услуг запрещено законом.

© 2020 ТОО «КПМГ Такс энд Эдвайзори», компания, зарегистрированная в соответствии с законодательством Республики Казахстан, член сети независимых фирм KPMG, входящих в ассоциацию KPMG International Cooperative (“KPMG International”), зарегистрированную по законодательству Швейцарии. Все права защищены. Наименование KPMG и логотип KPMG являются зарегистрированными товарными знаками или торговыми марками ассоциации KPMG International.