



Уважаемые читатели,

Предлагаем вашему вниманию обзор последних изменений в казахстанском законодательстве по трансфертному ценообразованию, которые могут повлиять на осуществление вашей деятельности в Казахстане.

Казахстан подписал Модельное соглашение между компетентными органами (МСАА)

12 июня 2018 г. Министерство Финансов РК подписало Модельное соглашение между компетентными органами по обмену межстрановой отчётностью (Multilateral Competent Authority Agreement on The Exchange of Country-by-Country Reports – МСАА). Соглашение предусматривает внедрение единого стандарта автоматического обмена межстрановой отчётностью, но и подготовиться к будущим.

МСАА позволит казахстанским налоговым органам получать межстрановую отчётность иностранных международных групп компаний, которые осуществляют деятельность в Казахстане. Также, казахстанские международные группы смогут сдавать такую отчётность только в Казахстане и не сдавать в иностранных юрисдикциях, как это происходит сейчас.

МСАА заработает в полную силу после внедрения необходимой для обмена ИТ системы, а также после подписания Казахстаном двусторонних соглашений с другими странами, подписавшими МСАА, об обмене межстрановыми отчётами.

Transfer Pricing Tips: нематериальные активы

Инициативы BEPS пересматривают концепцию определения рыночного уровня вознаграждения за использование нематериальных активов (НМА). В общем случае, вознаграждение (роялти), связанное с использованием НМА должны получать те организации, которые выполняют функции с высокой добавленной стоимостью по разработке, поддержке, улучшению, защите и эксплуатации таких активов: т.н. DEMPE от англ. development, maintenance, enhancement, protection and exploitation.

Кроме того, в BEPS рассматриваются следующие ключевые вопросы в части НМА:

- юридическое право владения НМА само по себе не даёт его владельцу права на получение роялти;
- организации, выполняющие функции DEMPE должны получать рыночный уровень вознаграждения;
- организации, выполняющие функции DEMPE должны осуществлять контроль над рисками и иметь финансовые возможности для принятия этих рисков;
- организации, предоставляющие финансирование для разработки НМА и не контролирующие финансовые риски, должны получать только безрисковый уровень доходности;
- для точного определения рыночной стоимости комплексных НМА необходимо проводить тщательный анализ.

Контакты:



Рустем Садыхов
**Руководитель Департамента
налогового и юридического
консультирования KPMG в
Казахстане и Центральной Азии**
Партнер
Т: +7 7172 55 28 88
E: rsadykov@kpmg.kz



Вячеслав Сосновский
**Налоговое и юридическое
консультирование.
KPMG в Казахстане и Центральной
Азии**
Директор
Т: +7 727 298 08 98
E: sosnovskiy@kpmg.kz

www.kpmg.kz



Информация, содержащаяся в настоящем документе, носит общий характер и подготовлена без учета конкретных обстоятельств того или иного лица или организации. Хотя мы неизменно стремимся представлять своевременную и точную информацию, мы не можем гарантировать того, что данная информация окажется столь же точной на момент получения или будет оставаться столь же точной в будущем. Предпринимать какие-либо действия на основании такой информации можно только после консультаций с соответствующими специалистами и тщательного анализа конкретной ситуации.

Юридические услуги не предоставляются аудиторским клиентам, зарегистрированным в Комиссии по ценным бумагам и биржам США, а также в случаях, когда оказание таких услуг запрещено законом.

© 2018 ТОО «КПМГ Такс энд Эдвайзори», компания, зарегистрированная в соответствии с законодательством Республики Казахстан, член сети независимых фирм KPMG, входящих в ассоциацию KPMG International Cooperative ("KPMG International"), зарегистрированную по законодательству Швейцарии. Все права защищены.

Наименование KPMG и логотип KPMG являются зарегистрированными товарными знаками или торговыми марками ассоциации KPMG International.