



D.DOBKOWSKI sp.k.

Kancelaria Prawna stowarzyszona z KPMG w Polsce

Legal Alert



Jak przygotować się na Brexit?

Czerwiec 2016

KPMG.pl



Jak przygotować się na Brexit?

Spółki prawa handlowego z siedzibą w Polsce oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą zarejestrowaną na terytorium RP korzystają ze swobody świadczenia usług, przepływu kapitału oraz zakładania przedsiębiorstw w każdym z państw Unii Europejskiej (UE) oraz Europejskiego Obszaru Gospodarczego (EOG). Podjęta przez Brytyjczyków w referendum decyzja o wystąpieniu Wielkiej Brytanii (UK) z UE spowoduje - po upływie dwuletniego okresu „wygaszania” członkostwa - głęboką zmianę relacji prawnych pomiędzy polskimi przedsiębiorcami a ich brytyjskimi kontrahentami. Zmianie ulegnie także status polskich przedsiębiorców w Wielkiej Brytanii.

Umowa o warunkach wystąpienia

Po notyfikacji zamiaru wystąpienia z UE Radzie Europejskiej Wielka Brytania rozpocznie negocjacje umowy określającej warunki wystąpienia. Można założyć, że oprócz kwestii instytucjonalnych oraz związanych z opuszczeniem UE rozliczeń finansowych umowa z UK będzie regulowała także (przynajmniej częściowo) prawa przedsiębiorców unijnych, w tym polskich, na terytorium Zjednoczonego Królestwa, po dacie wystąpienia UK z UE.

Zważywszy, iż negocjacje kompleksowej umowy regulującej relacje pomiędzy UE a opuszczającym ją państwem mogą potrwać wiele lat, natomiast sama procedura wyjścia z UE przewidziana jest (co do zasady) na dwa lata, warto by już dziś działający w Polsce przedsiębiorcy zastanowili się, w jaki sposób przygotować się do nowej rzeczywistości, w której przyjdzie im działać za 24 miesiące. W praktyce każdy sektor gospodarki będzie musiał wykonać swoją własną analizę wpływu wystąpienia UK z UE na jego działalność.

Skutki wystąpienia UK z UE dla polskich przedsiębiorców

Z dniem wystąpienia UK „opuści” obszar celny Unii, co najprawdopodobniej spowoduje wprowadzenie nowych stawek celnych na poszczególne towary oraz wymagać będzie stosowania procedur celnych tak jak w przypadku eksportu towarów do innych państw nienależących do UE.

Ponadto przedsiębiorcy polscy, działający w UK na podstawie „jednolitego paszportu europejskiego” (single passport), w szczególności domy maklerskie, fundusze inwestycyjne, banki i inne instytucje kredytowe oraz instytucje ubezpieczeniowe muszą liczyć się z tym, że uzyskane przez nie w kraju licencje i zezwolenia, nie będą po wyjściu UK z UE honorowane na podstawie zasady wzajemnego uznania.

Z dużymi utrudnieniami będą musiały się liczyć przedsiębiorstwa transportowe: linie lotnicze (sloty oraz wykonywanie przewozów w ramach terytorium danego państwa) i przewoźnicy drogowi (przewozy międzynarodowe i kabotaż).

Przedsiębiorcy polscy, którzy wysyłają swoich przedstawicieli do UK na dłuższy okres czasu (powyżej 3 miesięcy) będą prawdopodobnie zobowiązani wystąpić dla nich o wizy pobytowe i pozwolenia na pracę.

Wystąpienie UK z UE będzie miało także wpływ na przepisy dotyczące podatków a zwłaszcza podatku VAT, który w znacznym stopniu regulowany jest prawem unijnym. Nie jest pewne, czy UK zdecyduje się na pozostawienie tych regulacji w dotychczasowym kształcie, zwłaszcza, że sądy brytyjskie nie będą miały możliwości wystąpienia do Trybunału Sprawiedliwości UE o wykładnię unijnych przepisów podatkowych.

Znacznie utrudnione będzie także wykonywanie w UK orzeczeń, wydanych przez sądy polskie oraz w Polsce – wyroków sądów brytyjskich.

Wreszcie, co chyba najistotniejsze, **przeglądu wymagają długoterminowe umowy zawarte przez polskich przedsiębiorców z kontrahentami z UK**. Trzeba mieć bowiem świadomość, że zostały one zawarte w sytuacji, gdy systemy prawne obu państw regulował również unijny porządek prawny. Odpadnięcie tego komponentu po jednej ze stron umowy może skutkować zmianą zakresu i sposobu jej realizacji, zwłaszcza w sytuacji wyboru prawa angielskiego jako prawa właściwego dla ich stosunków umownych. W sytuacji niepewności prawnej co do obowiązujących w UK przepisów strony umowy powinny rozważyć wybór prawa polskiego lub prawa innego państwa UE jako prawa właściwego.

Przedstawione powyżej przykłady nie wyczerpują z pewnością listy problemów, z którymi będą musieli się zmierzyć polscy przedsiębiorcy współpracujący z brytyjskimi kontrahentami. Niewątpliwie, należy przyjąć, że Brexit znacząco wpłynie na ich działalność.

Autor:



Przemysław Kamil Rosiak
Partner Associate

E: pkrosiak@kpmg.pl

Znajdź nas:

kpmg.pl

youtube.com/kpmgpoland

facebook.com/kpmgpoland

twitter.com/kpmgpoland

linkedin.com/company/kpmg_poland

instagram.com/kpmgpoland

pinterest.com/kpmgpoland

kpmg.com/pl/app

itunes.com/apps/KPMGThoughtLeadership

itunes.com/apps/KPMGGlobalTax

itunes.com/apps/KPMGPolandCareer

KPMG Poland

Kontakt:

Elżbieta Dobrzyńska-Bajger

E: edobrzynska@kpmg.pl

D.Dobkowski sp.k.

ul. Inflancka 4A

00-189 Warszawa

T: +48 (22) 528 13 00

E: legal@kpmg.pl

kpmglegal.pl