



# Alessandro Castellano

Amministratore Delegato Sace



ITALY WORKS

Idee, Strumenti e Proposte per la Crescita



ITALY WORKS

# Strumenti innovativi di Export Finance per imprese italiane



**Alessandro CASTELLANO**  
Amministratore Delegato  
SACE

## Export: nuove geografie



### L'esempio cinese

Il 50% dell'export cinese è prodotto da multinazionali straniere delocalizzate in Cina



### L'esempio canadese

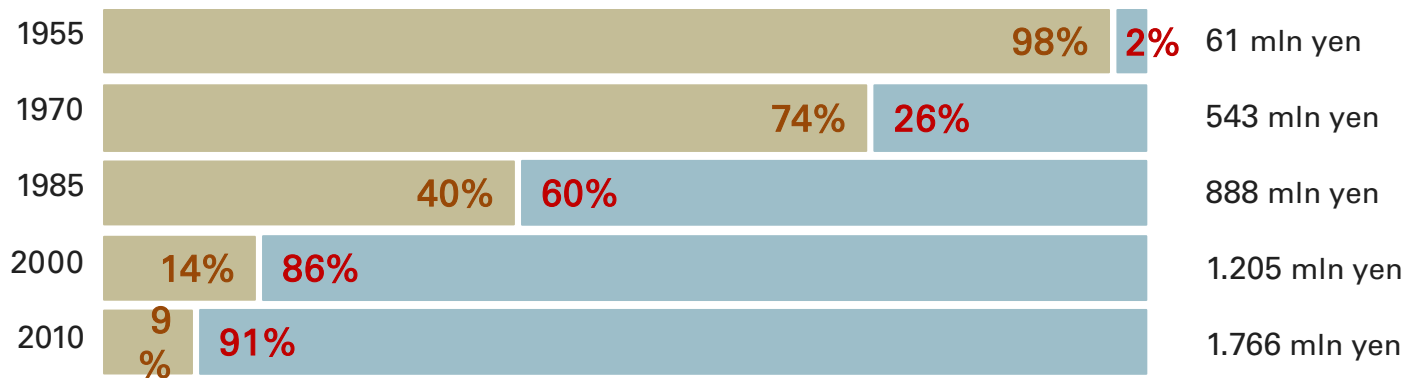
Il fatturato export delle imprese canadesi è inferiore a quello delle imprese controllate all'estero

# Export: discontinuità estrema



## L'esempio giapponese

### Il sostegno finanziario di JBIC a export e internazionalizzazione



Fonte: JBIC



Finanziamenti all'export



Finanziamenti per investimenti diretti esteri e altre attività di internazionalizzazione

## Gli strumenti di «ieri»

**80% DEI FINANZIAMENTI GARANTITI  
DA SACE EROGATI DA BANCHE STRANIERE**



- Completamento della gamma prodotti
- Accordi con Istituti Finanziari
- Presenza territoriale italiana e estera

**un'inaspettata sorpresa:  
la liquidità**

## Gli strumenti di «oggi»

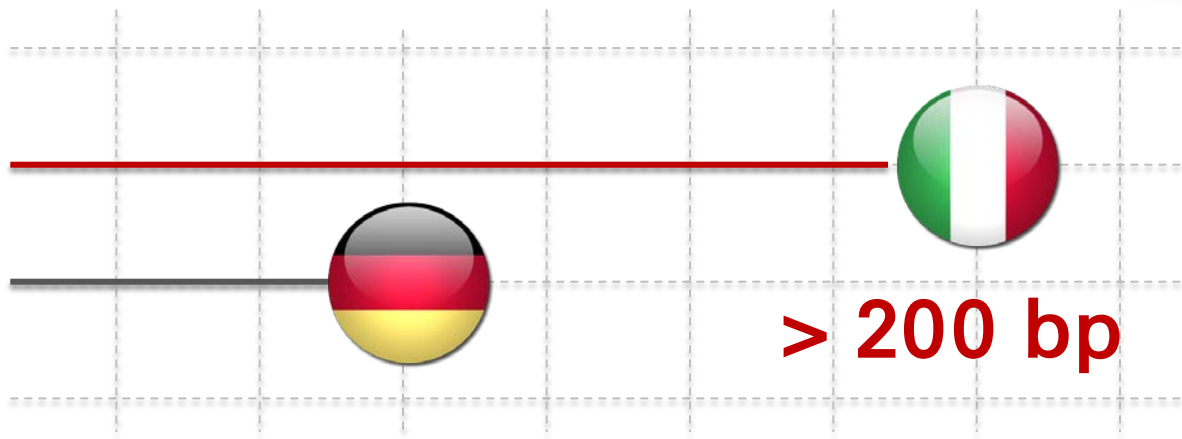
### Export Banca

Accordo per il  
finanziamento diretto

### Iniziative mirate



Ma il gap competitivo permane...



## Le opportunità di «domani» ... aspetti hard

### Una banca per l'export europeo, *asset* strategico per i Paesi dell'Unione



Rafforzare l'unità economica  
Dei paesi dell'unione

Rendere più equilibrata/granulare  
l'esposizione verso l'estero dei paesi UE

Intervenire sulle cause dello squilibrio  
economico-finanziario

Costruire un marchio "europa"

## Le opportunità di «domani» ... aspetti soft

Coordinamento tra i vari soggetti (SACE, ICE, CDP, Simest) per lanciare e promuovere **nuovi servizi "soft"** (internazionalizzazione, JV estere, studi di fattibilità ...)

