

Wydzielenie biznesu – wsparcie KPMG

? Wyzwanie

W jaki sposób płynnie i efektywnie przeprowadzić proces wydzielenia biznesu, aby zmaksymalizować jego korzyści dla danego przedsiębiorstwa względem jego zakresu działalności, struktury organizacyjnej i sytuacji finansowo-ekonomicznej?

! Rozwiązanie

KPMG oferuje kompleksowe wsparcie w przeprowadzeniu wydzielenia przedsiębiorstwa w postaci doradztwa prawnego, podatkowego i biznesowego, które ułatwi maksymalizację korzyści związanych z tą operacją przy jednoczesnej minimalizacji poziomu potencjalnych ryzyk.

Wydzielenie biznesu – cele i korzyści

Rozwój przedsiębiorstwa często wymaga podejmowania decyzji o wyodrębnieniu w jego ramach danej jednostki biznesowej (oddziału, pionu działalności lub innej jego części) i wydzieleniu jej (ang. *carve-out*) do innego podmiotu.

W obecnych czasach pełnych wyzwań i niepewności, ale też szans i nowych możliwości, można zaobserwować wzmożoną aktywność polskich spółek w tym zakresie, a w szczególności tych należących do międzynarodowych grup kapitałowych.

Chęć wydzielenia biznesu może wynikać m.in. z następujących powodów:

-  rozwój działalności powoduje, że niektóre jednostki organizacyjne zaczynają odgrywać jedynie pomocniczą rolę względem podstawowej działalności spółki,
-  dążenie do uzyskania przez nabywcę korzyści związanych z transferem know-how i poszerzenia zakresu działalności o nowe obszary,
-  reakcja na postępujący proces deglobalizacji, np. chęć przejęcia lokalnych przedsiębiorstw w celu dywersyfikacji dostaw w obrębie bliżej położonych lokalnych rynków,
-  podział przedsiębiorstwa umożliwia bardziej efektywne zarządzanie poszczególnymi pionami działalności,
-  odseparowanie mniej rentownych sektorów działalności danego przedsiębiorstwa w celu poszukiwania sposobów na poprawę ich sytuacji, a także konsolidacja danego rodzaju działalności w osobnym podmiocie celem późniejszej sprzedaży lub wprowadzenia na giełdę,
-  dynamicznie zmieniające się środowisko prawne i podatkowe wymagające modyfikacji dotychczasowego funkcjonowania grupy kapitałowej,
-  zmiany organizacyjno-strukturalne wynikające z procesów restrukturyzacyjnych (np. przejęcia spółki lub grupy przez inny podmiot).

Potencjalne sposoby wydzielenia

W zależności od konkretnych okoliczności stanu przedsiębiorstwa, celów grupy kapitałowej czy preferencji inwestorów wydzielenie biznesu może zostać z prawnego punktu widzenia przeprowadzone na co najmniej kilka sposobów.

Najpopularniejsze z dostępnych opcji to:

- podział przez wydzielenie,
- aport przedsiębiorstwa lub jego zorganizowanej części (ZCP),
- sprzedaż przedsiębiorstwa lub ZCP,
- leasing przedsiębiorstwa lub ZCP,
- aport lub sprzedaż poszczególnych aktywów.

Każdy z ww. sposobów może wiązać się z innymi skutkami na gruncie prawnym, podatkowym, księgowym czy administracyjnym. Wybór odpowiedniej formy przeprowadzenia transakcji powinien zostać zatem poprzedzony dokładną analizą funkcjonalną, podatkową, prawną oraz rachunkową.

Wsparcie KPMG

Dedykowany zespół KPMG oferuje kompleksowe wsparcie w przeprowadzeniu transakcji wydzielenia (*carve-out*) biznesu na wszystkich jej etapach. Wszechstronne doświadczenie naszych ekspertów w analizie prawnej, podatkowej i biznesowej ułatwi zmaksymalizowanie korzyści związanych z tą operacją przy jednoczesnym zminimalizowaniu poziomu potencjalnych ryzyk. Czas i zaangażowanie Klienta są priorytetem w naszych projektach, dlatego kluczowe jest dla nas odpowiednie planowanie oraz zarządzanie całym procesem.

Zakres naszych usług:

- ▶ doradztwo w zakresie strategicznego planowania i strukturyzacji transakcji,
- ▶ due diligence pod kątem prawnym, podatkowym oraz finansowym,
- ▶ wsparcie w zakresie wyceny przedsiębiorstwa lub poszczególnych aktywów – np. znaków towarowych,
- ▶ kompleksowe wsparcie prawne, podatkowe i rachunkowe na każdym etapie procesu, w tym przygotowanie stosownej dokumentacji oraz wsparcie transakcyjne,
- ▶ zabezpieczenie pozycji podatkowej uczestników procesu poprzez uzyskanie odpowiednich zaświadczeń i interpretacji podatkowych,
- ▶ pomoc w przeprowadzeniu płynnej reorganizacji grupy i usługi wsparcia post-transakcyjnego,
- ▶ reprezentowanie stron przed organami podatkowymi, administracyjnymi i sądami.

Kontakt

KPMG w Polsce
ul. Inflancka 4A
00-189 Warszawa
T: +48 22 528 11 00
E: kpmg@kpmg.pl

Sabina Samplawska
Tax Partner
T: +48 664 080 180
E: ssamplawska@kpmg.pl

Mariusz Kułagowski
Senior Tax Manager
T: +48 519 118 064
E: mkułagowski@kpmg.pl

Andrzej Zyga
Tax Manager
T: +48 500 088 441
E: azyga@kpmg.pl



KPMG Poland

kpmg.pl

© 2022 KPMG Tax M.Michna sp.k., polska spółka komandytowa i członek globalnej organizacji KPMG składającej się z niezależnych spółek członkowskich stowarzyszonych z KPMG International Limited, prywatną spółką angielską z odpowiedzialnością ograniczoną do wysokości gwarancji. Wszelkie prawa zastrzeżone.

Nazwa i logo KPMG są znakami towarowymi używanymi na podstawie licencji przez niezależne firmy członkowskie globalnej organizacji KPMG.

Informacje zawarte w niniejszej publikacji mają charakter ogólny i nie odnoszą się do sytuacji konkretnej osoby lub firmy. Pomimo, iż staramy się dostarczać dokładne i aktualne informacje, nie możemy zagwarantować, że takie informacje będą aktualne na dzień ich otrzymania lub że będą nadal aktualne w przyszłości. Nikt nie powinien podejmować decyzji na podstawie takich informacji bez odpowiedniego profesjonalnego doradztwa po dokładnym zbadaniu konkretnej sytuacji.