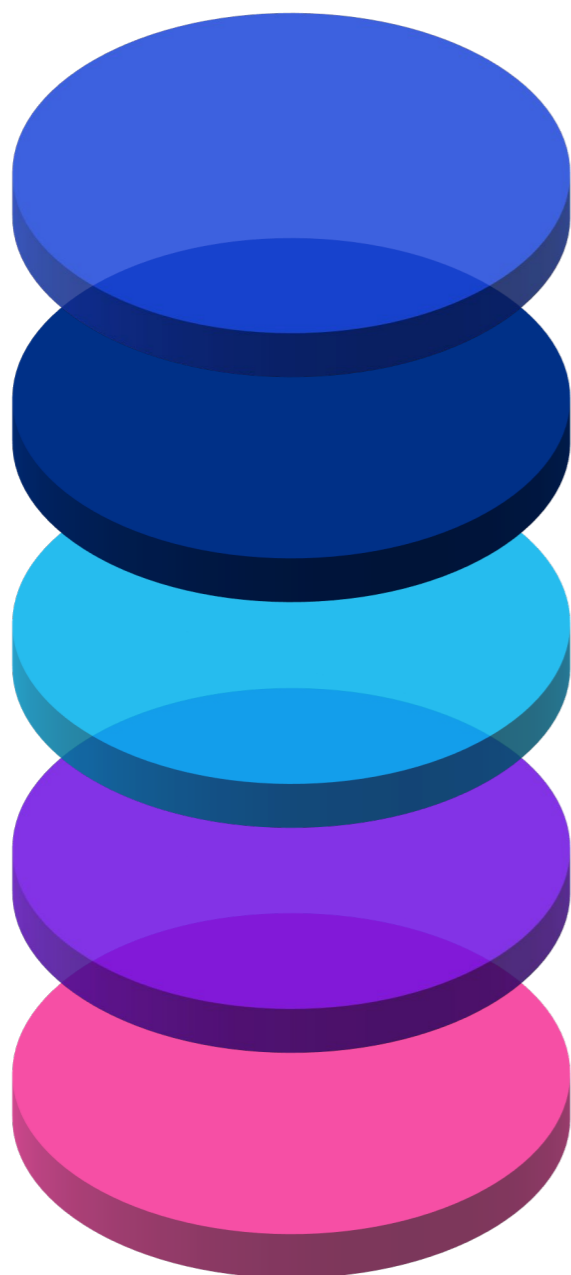


Ako motivovať zamestnancov

v rýchlo rastúcich technologických
firmách nástrojom ESOP

Zamestnanecké motivačné programy založené na spoluvlastníctve



01 ESOP

Opčný plán zamestnaneckých akcií
(Employee Stock Ownership Plan)

02 ESPP

Plán nákupu akcií zamestnancov
(Employee Stock Purchase Plan)

03 SES

Odpracovaný firemný podiel
(Sweat Equity Shares)

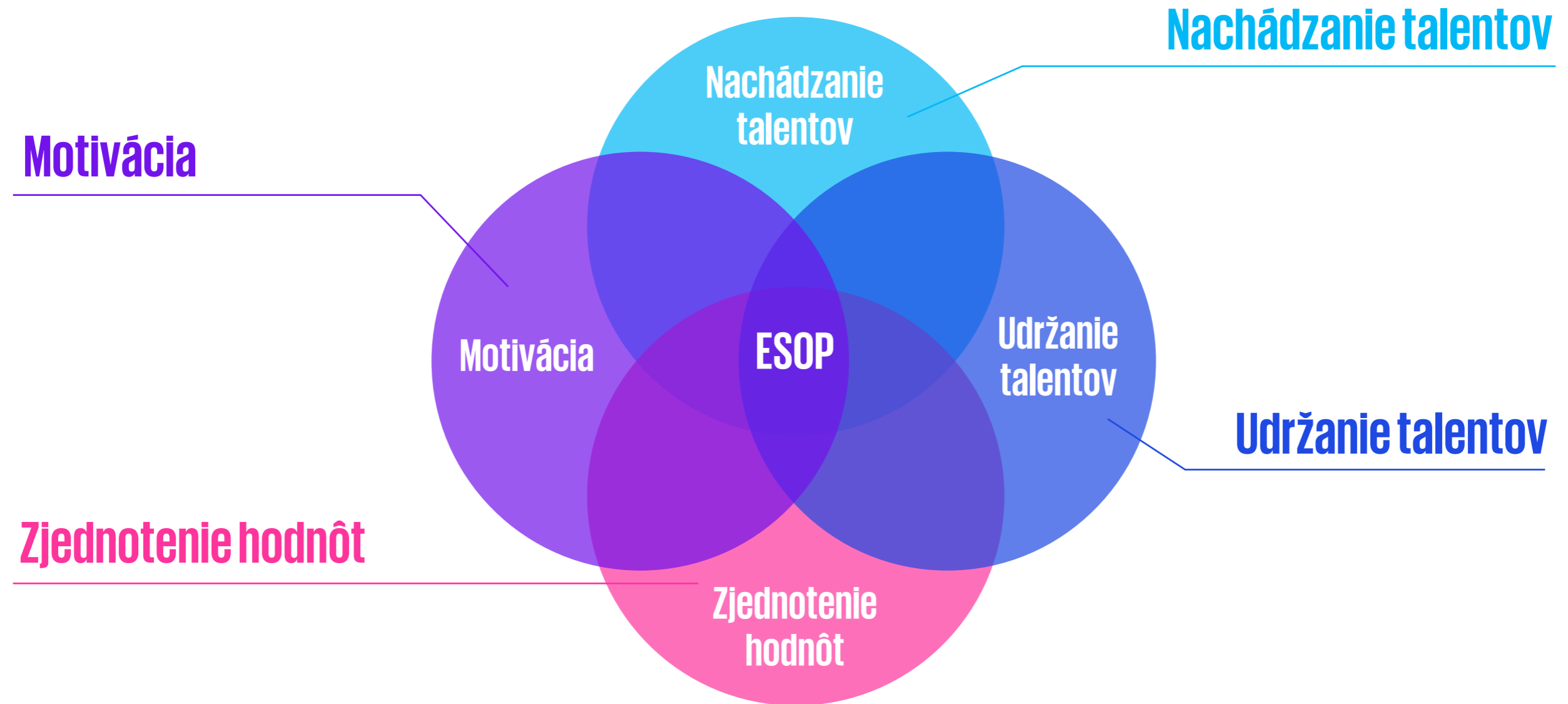
04 RBS

System dôchodkových benefitov
(Retirement Benefit Scheme)

05 RSU

Akcie s obmedzenou silou
(Restrictive Stock Unit)

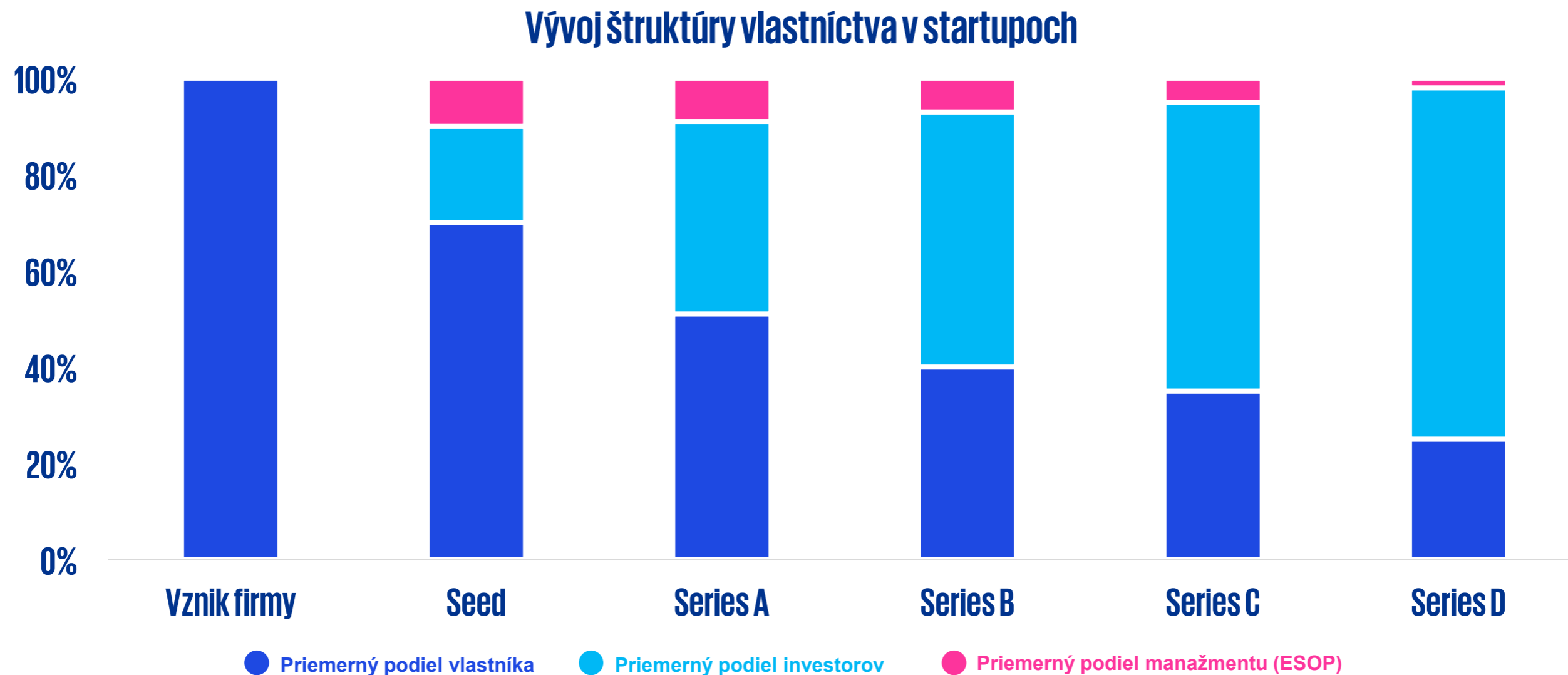
Benefits, ktoré ESOP firmám ponúka



Proces

Kolá financovania	01 Pre-Seed	02 Seed	03 Series A	04 Series B
Typ investora	<ul style="list-style-type: none"> Samofinancovanie, rodina - známi a priatelia 	<ul style="list-style-type: none"> Angel investor / mikrofondy 	<ul style="list-style-type: none"> VC fondy a investor 	<ul style="list-style-type: none"> VC fondy, fondy disponujúce rastovým kapitálom, ako aj strategickí investori
Veľkosť fundraisingovej fázy	<500 kEUR	~1mEUR	~5mEUR	<10mEUR
Pre-money valuácia	n/a	~1-3mEUR	~8mEUR	<25mEUR
Fáza vývoja produktu	<ul style="list-style-type: none"> Rané štádia vývoja prototypu produktu / myšlienka produktu a kreovanie biznis modelu 	<ul style="list-style-type: none"> Funkčný prototyp / produkt 	<ul style="list-style-type: none"> Komerčne použiteľný produkt, pripravený na vstup na trh 	<ul style="list-style-type: none"> Zväčšovanie výrobných kapacít, scale-up, rozširovanie produktových línií.
Hľadanie zamestnancov a talentov	<ul style="list-style-type: none"> n/a 	<ul style="list-style-type: none"> Primárne industry expertov a produktových inžinierov 	<ul style="list-style-type: none"> Rozširovanie produkčného tímu a napĺňanie marketingových a predajných pozícií 	<ul style="list-style-type: none"> Vrstvenie manažérskych a organizačných úrovní, centrálny riadiaci tím a predajné pozície

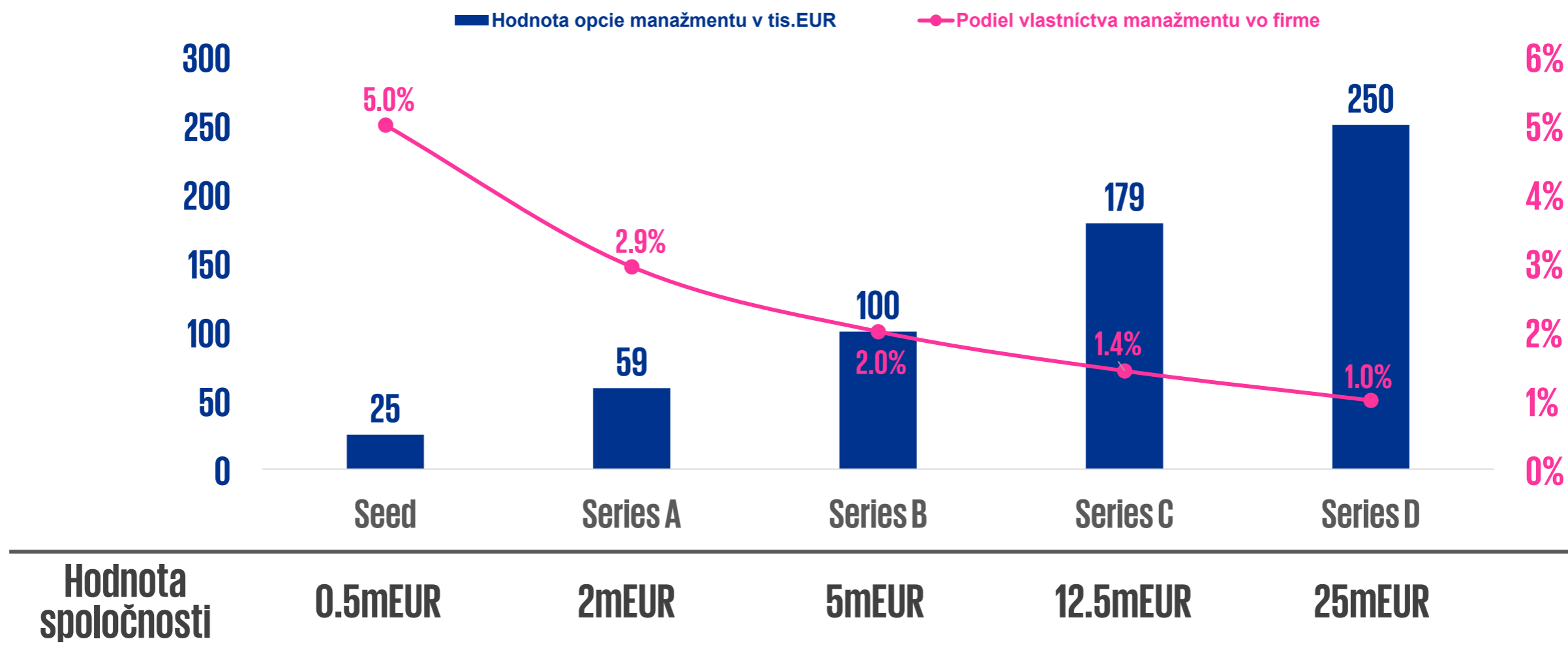
Vývoj štruktúry vlastníctva v startupoch



Source: KPMG analysis | Statista | Crunchbase

Vývoj podielu manažmentu na spoločnosti

Vývoj podielu manažmentu na spoločnosti





Chcete vedieť viac?

Kontaktujte nás:



Karol Balco

Riaditeľ
Vedúci oddelenia valuácií
KPMG na Slovensku

e: kbalco@kpmg.sk
m: +421 915 758 948



Peter Blaha

Senior Associate
Oddelenie valuácií
KPMG na Slovensku

e: peterblaha@kpmg.sk
m: +421 908 874 032



**Prečítajte
si náš blog**



[kpmg.sk](https://www.kpmg.sk)

Informácie tu uvedené majú všeobecný charakter a nevzťahujú sa na okolnosti žiadnej konkrétnej fyzickej alebo právnickej osoby. Hoci našou snahou je poskytnúť presné a aktuálne informácie, ich aktuálnosť nemôžeme zaručiť aj v budúcnosti. Neodporúčame konať na základe týchto informácií bez príslušnej profesionálnej rady a dôkladnej analýzy konkrétnej situácie.

© 2022 KPMG Slovensko Advisory, k.s., slovenská komanditná spoločnosť a členská spoločnosť globálnej organizácie KPMG nezávislých členských spoločností pridružených ku KPMG International Limited, súkromnej anglickej spoločnosti s obmedzeným ručením. Všetky práva vyhradené.

KPMG názov a logo sú registrovanými obchodnými známkami alebo obchodnými známkami KPMG International.