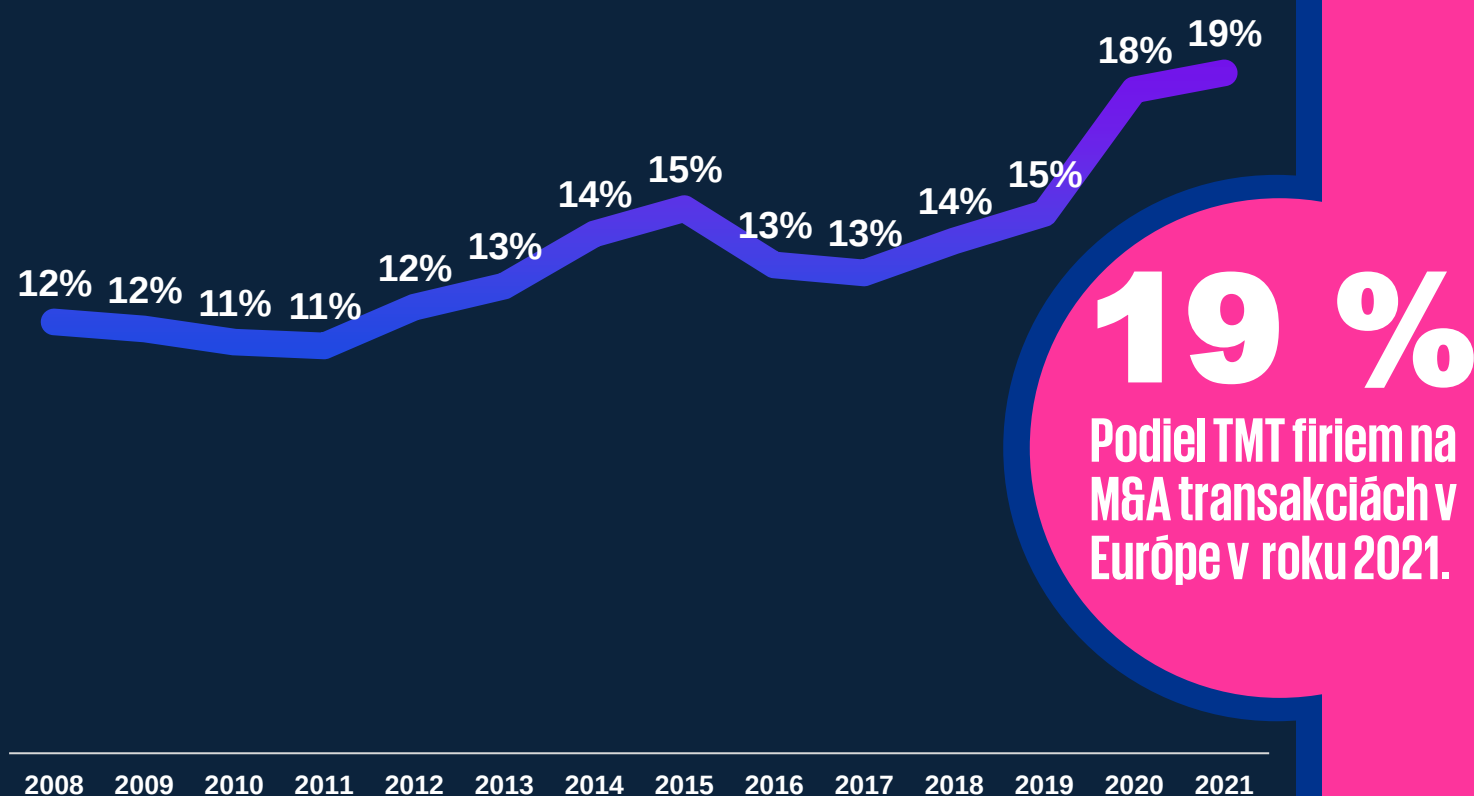


Prečo sú TMT firmy také atraktívne pre M&A

Jún 2022

TMT spoločnosti predstavujú najrýchlejšie rastúcu M&A kategóriu

Kým pred 10 rokmi pri predaji firiem iba 11 % z celkového počtu transakcií v Európe tvorili TMT firmy, dnes je to až 19 %.



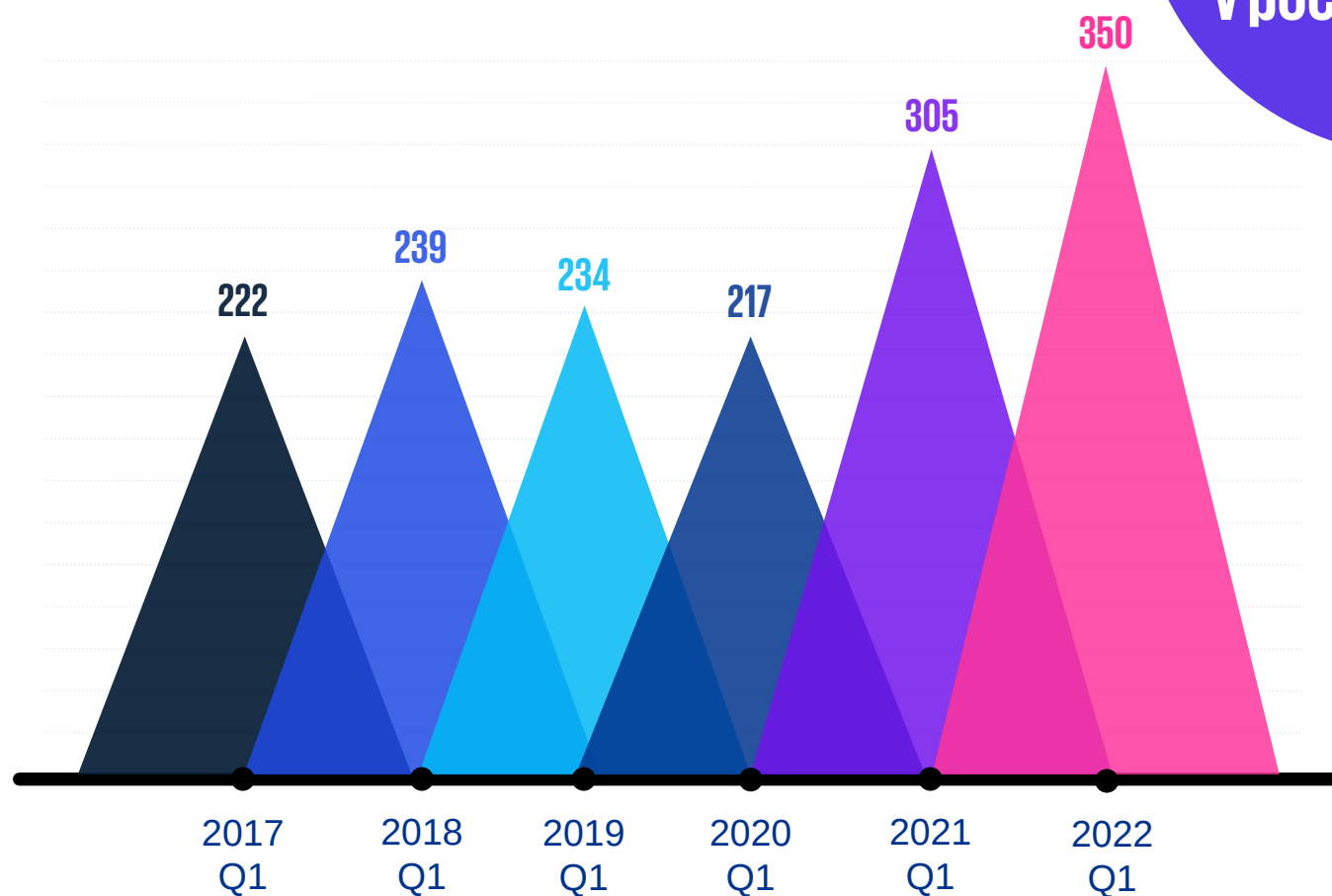
Rýchlosť inovácií v sektore technológií, médií a telekomunikácií (TMT) je jedným z kľúčových faktorov za rastúcim počtom TMT M&A transakcií. Nadnárodné spoločnosti potrebujú inovatívne technológie rýchlo implementovať do existujúcej infraštruktúry pre získanie konkurenčnej výhody namiesto zložitého in-house vývoja.

Ján Súkup,
manažér KPMG Deal Advisory

Source: Refinitiv, 2022

Ďalší silný rok pred nami?

Už v prvom štvrtroku 2022 vidíme silnú M&A aktivitu v TMT sektore.



15 %
Medziročný rast
v počte transakcií

Poradcovia sa na sektor TMT generujúci silný tok transakcií pozerajú optimisticky vzhľadom na to, že korporácie aj súkromní investori majú silný apetít po prelomových technológiách a dostatok voľného kapitálu na akvizície.

Podľa májového prieskumu celkovo **63 %** PE profesionálov očakáva tento roku rast M&A aktivity.

(Source KPMG, Statista)

Source: Refinitiv, 2022

Aké TMT firmy sú najatraktívnejšie pre M&A?



**Unikátna
technológia**



**Zákaznícky
kmeň**



**Ľudský
kapitál**



**Duševné
vlastníctvo**



**Potenciál
príležitostí**

Pomôžeme vám

V KPMG máme bohaté skúsenosti s úspešným realizovaním M&A projektov v sektore TMT.

Vieme ako sa investori pozerajú na investičné príležitosti, čo na spoločnostiach oceňujú a naopak, čo ich hodnotu znižuje.

Spolupracujeme s TMT firmami rôznej veľkosti a zamerania.

Významné transakcie v sektore TMT

Atraktivitu technologického sektora aj v neistých geopolitických časoch, potvrdzujú viaceré nedávno ohlásené transakcie

Svet

Activision Blizzard + Microsoft	\$ 68 mld.
Zendesk SPV	\$ 16 mld.
Citrix Systems SPV	\$ 16 mld.
Nielsen Holdings SPV	\$ 15 mld.
Zynga + Take-Two	\$ 11 mld.
Anaplan + Alpine + Parent	\$ 10 mld.
Tegna + Standard + General	\$ 9 mld.
Orange + Masmovil + Ibercom	\$ 9 mld.

Slovensko



Source: Refinitiv, 2022



Chcete vedieť viac?

Kontaktujte nás:



Jan Sukup

Manager
Deal Advisory
KPMG in Slovakia
e: jsukup@kpmg.sk
m: +421 908 751 795



Alex Čorba

Senior Analyst
Deal Advisory
KPMG in Slovakia
e: acorba@kpmg.sk
m: +421 915 758 962



**Prečítajte
si náš blog**