KPMG

Платный семинар по трансфертному ценообразованию: от требований к практике

Дата: 24 – 25 ноября
Время: 10:00 – 17:00
Формат: гибридный

Программа

Первый день	Темы презентаций и обсуждений	Детальное описание модулей и курса
10.00 – 12.00	**Модуль 1.** Применение требований ТЦ: периметр контроля и ключевые риски	✓ Практические вопросы применения законодательства РК о ТЦ. ✓ Определение взаимосвязанности сторон и выявление контролируемых сделок. ✓ Основания и подходы к корректировкам по ТЦ. ✓ Изменения законодательства и их значение для анализа сделок. ✓ Выводы из судебной практики для налогоплательщиков.
12.00 – 13.00	**Модуль 2.** Функциональный и экономический анализ: формирование обоснованной позиции по сделке	✓ Сбор и оценка исходной информации. ✓ Анализ фактически выполняемых функций, используемых активов и принимаемых рисков. ✓ Определение функционального профиля сторон. ✓ Связь результатов функционального анализа с выбором подхода к экономическому анализу. ✓ Источники информации для целей ТЦ.
14.00 – 15.00	**Модуль 3.** Выбор и обоснование метода ТЦ: практические ситуации и ограничения	✓ Применение метода сопоставимой неконтролируемой цены, метода «затраты плюс», метода цены последующей реализации, метода распределения прибыли и метода чистой прибыли. ✓ Критерии выбора метода с учетом особенностей сделки и доступности информации. ✓ Разбор ситуаций, затрудняющих применение выбранного метода.
15.00 – 17.00	**Модуль 4.** Особенности анализа отдельных категорий сделок	✓ Практические вопросы анализа купли-продажи товаров, выполнения работ и оказания услуг. ✓ Особенности анализа финансовых операций и сделок с нематериальными активами. ✓ Факторы, влияющие на сопоставимость условий сделок и обоснование рыночного уровня цен или рентабельности.

Программа

Второй день	Темы презентаций и обсуждений	Детальное описание модулей и курса
10.00 – 13.00	**Модуль 5.** Бенчмаркинг: от поиска сопоставимых данных до интерпретаци и результатов	✓ Подходы к проведению сравнительного исследования. ✓ Поиск и отбор сопоставимых сделок для применения метода СНЦ. ✓ Отбор сопоставимых компаний при использовании методов, основанных на рентабельности. ✓ Оценка сопоставимости и интерпретация результатов исследования. ✓ Особенности бенчмаркинга по товарным сделкам, работам и услугам, финансовым операциям и сделкам с нематериальными активами.
14.00 – 17.00	**Модуль 6.** Отчетность по ТЦ: полнота раскрытия и согласованность информации	✓ Практическое значение инициативы BEPS 13. ✓ Заявление об участии в международной группе: определение обязанности и подготовка информации. ✓ Местная, основная и межстрановая отчетность: структура, требования и сроки представления. ✓ Подготовка отчетности по мониторингу сделок. ✓ Согласованность сведений об операциях и результатов анализа в документах по ТЦ.

Спикеры – эксперты группы трансфертного ценообразования KPMG

Имя	Позиция
Гаухар Мукашева	Директор
Карлыгаш Байжуманова	Старший менеджер
Акшолпан Баймирова	Заместитель менеджера

Стоимость программы

Количество модулей	**Стоимость в тенге** (без НДС)
6 модулей, 12 академических часов	370 000 (за одного человека)

© 2026 ТОО «КПМГ Аудит», ТОО «КПМГ Такс энд Эдвайзори» и ТОО «КПМГ Валюэйшн», компании, зарегистрированные в соответствии с законодательством Республики Казахстан, участник глобальной организации независимых фирм KPMG, входящих в KPMG International Limited, частную английскую компанию с ответственностью, ограниченной гарантиями своих участников. Все права защищены.