KPMG

Ref. 14.514

Seleccionamos para empresa nacional, dedicada a la comercialización de revestimientos para el hogar

Vendedor/a



El cargo

Será responsable de desarrollar y potenciar las ventas en el departamento de Maldonado y zonas de influencia, generando relaciones comerciales de largo plazo con constructoras, contratistas, estudios de arquitectura, desarrolladoras y otros actores relevantes del sector. Entre sus principales responsabilidades se encuentran la prospección y captación de nuevos clientes, la gestión y fidelización de la cartera comercial, la realización de visitas periódicas para la identificación de oportunidades de negocio y la ampliación de mercados. Asimismo, será responsable de elaborar presupuestos y cotizaciones, realizar el seguimiento de pedidos, cobranzas y oportunidades comerciales mediante el uso de CRM, así como negociar condiciones comerciales, precios y cierres de venta, contribuyendo al cumplimiento de los objetivos establecidos por la empresa.

Conocimientos técnicos

- Experiencia mínima de 2 años en ventas y gestión de cartera de clientes.
- Experiencia en el rubro de la construcción, preferentemente vinculada a porcelanatos, cerámicas, grifería, loza sanitaria, revestimientos o mobiliario de cocina.
- Experiencia en elaboración de presupuestos y cotizaciones comerciales.
- Manejo de herramientas informáticas y sistemas de gestión comercial (CRM).
- Conocimientos y experiencia en negociación comercial y cierre de ventas.
- Vehículo propio (requisito excluyente).

Competencias personales

- Relacionamiento interpersonal.
- Orientación al cliente.
- Orientación a resultados.
- Capacidad de adaptación.
- Proactividad e iniciativa.
- Negociación.

Llamado abierto a personas con discapacidad de acuerdo con lo previsto en la ley N° 19.691.

Postulate al cargo aquí